

SEJA BEM-VINDO!

Parabéns por tornar-se um Empreendedor dos produtos Nature's Sunshine e ser parte integrante de uma grande organização, voltada para orientação prática de Qualidade de Vida.

Hoje, mais do que nunca, as pessoas estão conscientes de sua saúde e dos efeitos da passagem do tempo.

Nossos produtos visam ajudar você a fazer um acompanhamento de sua saúde e proporcionam a prevenção e o bem-estar de sua vida.

À medida que você auxilia as pessoas a terem uma aparência saudável e se sentirem bem, colherá as recompensas de um negócio bem-sucedido.

Nossos Empreendedores desenvolvem uma atividade prazerosa e lucrativa, e têm oportunidade de projetar-se em um mundo de incentivos para seu crescimento pessoal e profissional.

Ao longo deste material, você vai aprender muita coisa importante para sua atividade. Desejamos que você se sinta como um verdadeiro empreendedor Nature's Sunshine: Dinâmico, Criativo e Bem-sucedido!



***Você está entrando para o mundo
Nature's Sunshine onde encontrará
união, amizade e pessoas de sucesso!***



“A missão da nossa empresa é compartilhar com pessoas de todo o mundo oportunidades e os meios para uma melhor saúde e vitalidade”

❑ NOSSA HISTÓRIA

HISTÓRIA

Nature's Sunshine é uma empresa multinacional americana que nasceu em 1972, na cidade de Provo, em Utah, Estados Unidos. Uma idéia simples, surgida em família — encapsular ervas em cápsulas de gelatina para vender a amigos — originou uma das maiores empresas de Suplementos Nutricionais do mundo, voltada para orientação prática de Qualidade de Vida.

Hoje, a Nature's Sunshine atua nos cinco continentes, comercializando seus produtos em mais de 40 Países.

Presente no Brasil desde 1994 vêm conquistando milhares de pessoas, de norte a sul do país, através de pessoas interessadas em manter sua saúde ou ter um negócio prazeroso e lucrativo.



❑ NOSSOS PRODUTOS

PRODUTOS

A preocupação da Nature's Sunshine começa bem cedo, no solo. Desde o plantio ao armazenamento de ervas, a qualidade NSP está presente.

São realizados numerosos exames e testes físicos, químicos e microbiológicos para garantir a pureza dos produtos.

Suplementos Nutricionais >>

Suplementos Nutricionais são compostos desenvolvidos para fornecer ao organismo os nutrientes indispensáveis à saúde que, muitas vezes, não conseguimos obter dos alimentos devido aos hábitos da vida moderna.

Os suplementos da Nature's Sunshine são naturais, indicados para a prevenção e manutenção da saúde. São selecionados os melhores ingredientes, dos melhores fornecedores do mundo para que possam ser extraídos, por meio da mais alta tecnologia, os mais importantes nutrientes.

Qualidade de Vida

As vitaminas estão presentes nos alimentos em pequenas quantidades, portanto uma dieta balanceada somada a suplementos nutricionais garante a quantidade de vitaminas necessária ao bom funcionamento do organismo.

Os sais minerais também desempenham funções importantes indispensáveis a muitos processos químicos do organismo, principalmente na constituição de compostos essenciais. Alguns são considerados macro minerais (como sódio, potássio, cálcio, fósforo, cloro e manganês) por serem necessários em grande quantidade no organismo. Outros, como ferro, zinco, cobre, manganês, selênio, iodo e flúor, necessários ao organismo em pequenas quantidades, são chamados micro minerais.

NSP Cosmetics >>

Cuidar da pele hoje é uma necessidade. Homens e mulheres aprenderam que proteger a saúde do maior órgão do corpo não é só uma questão de aparência, mas de bem-estar. A pele é a única barreira entre os delicados órgãos internos e as agressões do mundo externo. Por isso, merece a mais completa nutrição, através de cuidados diários.

Nossa linha de cosméticos utiliza-se de produtos naturais, seguindo os mais altos padrões de controle de qualidade.

Os mesmos padrões pelos quais são mundialmente conhecidos os suplementos nutricionais Nature's Sunshine. NSP Cosmetics foi desenvolvida com a mesma abordagem científica para encontrar soluções naturais para todas as necessidades do organismo, de dentro para fora e de fora para dentro.

Como tudo o que afeta o corpo internamente se reflete na saúde da pele, a Nature's Sunshine desenvolveu esta linha para o corpo externamente, complementando os cuidados oferecidos através dos Suplementos Nutricionais.

Você terá a oportunidade de conhecer toda a nossa linha de produtos, com todas as suas características, vantagens e benefícios, através de nossos catálogos!

DICA DE SUCESSO!

>> *Conhecer muito bem os produtos que pretende revender é o primeiro caminho para o sucesso.*



Dolomita NSP.
A forma natural de tratar sua pele!



NUTRIÇÃO

NUTRIÇÃO INTELIGENTE

A principal premissa da “Nutrição Inteligente” deve seguir os princípios da Ciência da Nutrição:

➤ Princípio da Qualidade

Devemos fazer escolhas alimentares que garantam todos os nutrientes necessários ao bom funcionamento do nosso organismo.

Se aprendermos a fazer isso de forma prazerosa e divertida, com certeza, adotar hábitos alimentares saudáveis passará a ser um estilo de viver.

Descobrir novos sabores e aromas, reeducar o paladar para saborear alimentos ricos em nutrientes e pobre em calorias e fazer da gastronomia saudável um hobby, podem ser formas agradáveis de terapia anti-estresse e anti-envelhecimento, tanto para homens como para mulheres.

➤ Princípio da Quantidade

Nossa alimentação deve fornecer alimentos ricos em nutrientes e na quantidade necessária ao bom funcionamento do nosso organismo, mantendo nossa saúde e prevenindo as doenças. “Viver para comer ou comer para viver?”

➤ Princípio da Harmonia

Nossas refeições devem ser compostas considerando o equilíbrio de alimentos e nutrientes. As escolhas alimentares devem estar focadas, primeiramente, no valor nutricional dos alimentos, antes mesmo que no seu valor calórico.

A natureza é sábia! Escolhas alimentares com foco no valor nutritivo juntamente com técnicas culinárias saudáveis acabam dando como resultado refeições de baixo valor calórico.

➤ Princípio da Adequação

Uma alimentação saudável e balanceada leva em conta fatores como: peso corporal, altura, idade, sexo, atividade física, gasto energético, alergias alimentares, condições

climáticas, preferências alimentares, disponibilidade de alimentos, poder aquisitivo, estilo de vida e outros. Nossa alimentação deve ser tão individual quanto nós somos!

SISTEMA DE VENDAS

VENDAS

Conheça o Marketing Multinível NSP

O sucesso da Nature's Sunshine está baseado na estratégia da empresa em oferecer o que as pessoas procuram — qualidade de vida, beleza, saúde e oportunidade. O êxito do negócio está no poder das relações individuais entre as pessoas.

A Nature's Sunshine procura melhorar a qualidade de vida das pessoas mantendo, ao mesmo tempo, um forte compromisso com um negócio estável, baseado na qualidade e na integridade.

Nossos produtos são comercializados através do Marketing Multinível, o que permite que milhares de pessoas possam ter seu próprio negócio, altamente lucrativo e sem necessidade de um grande investimento inicial.

O que é Marketing Multinível NSP?

É a colocação de produtos no mercado através da venda-direta ao consumidor e o crescimento pessoal, financeiro e profissional das pessoas que consomem e comercializam esses produtos. Uma pessoa vai recrutando outra, num processo sempre crescente, até formar uma rede própria.

Por que o Marketing Multinível NSP é uma excelente oportunidade de negócio?

Porque a pessoa tem oportunidade idêntica de ingressar, participar e prosperar — na razão direta de sua dedicação ao negócio.

Qual a vantagem do Marketing Multinível da Nature's Sunshine?

É muito simples: você começa seu negócio, convidando pessoas de seu círculo de relacionamento para participar dessa oportunidade. A qualidade dos produtos e o potencial de crescimento do negócio são tão contagiantes que logo você estará formando a sua rede!

Você pode ser um empreendedor e lucrar com a venda dos produtos Nature's Sunshine. Além disso, trazendo outras pessoas você irá usufruir de um bônus sobre o **volume de compras** dessas pessoas (saiba mais detalhes nas páginas seguintes).

O processo de distribuição dos produtos NSP (Nature's Sunshine Produtos) é através da Venda Direta, isto é, o produto chega ao consumidor, sem interferências, através do empreendedor.

Rede de negócios. Conecte-se!



**O Sucesso depende
de cada um!**

O seu está nas suas mãos!

Isso mesmo, sem depender de fatores externos como “sorte”, disponibilidade de capital, grau de formação escolar, origem, nível sócio-econômico, etc.

SUCESSO DICAS DE SUCESSO PARA SER UM EMPREENDEDOR LÍDER! ❏

Existem várias formas para se realizar a venda direta e as melhores práticas são:

➤ **Atendimentos individuais**

Neste procedimento o produto é levado as pessoas individualmente, apresentando suas características, seus benefícios e vantagens.

Este tipo de venda pode ser feito em qualquer lugar: academias, consultórios, escritórios, residências, escolas, centro de beleza, entre outros. Você poderá revender a amigos, parentes, vizinhos e também a pessoas que não conhece.

1. **DISCIPLINE-SE:** Reserve algumas horas **TODOS OS DIAS** para visitar pessoas.
2. **PREPARE-SE:** Pense no que vai falar e em **COMO** vai apresentar seu produto.
3. **NÃO INSISTA:** A insistência é o fator que mais afasta clientes de vendedores. **RESPEITE** o momento do cliente. Aceite seu **NÃO** e marque um outro dia para falar com ele. Não insista, mas **PERSISTA!**
4. **TENHA 1 PRODUTO PARA DEMONSTRAR:** Use 1 produto de impacto imediato — Liquid Chlorophyll, Tei-Fu, Perppermint, Zambroza, Cremes para as Mãos — e esteja preparado para falar sobre eles.
5. **RESPEITE HORÁRIOS:** Procure evitar horário de refeições ou muito cedo. As pessoas não gostam de interromper refeições e nem receber pessoas muito cedo.
6. **DEIXE O CLIENTE FALAR:** Através da “fala” do cliente você saberá quais suas necessidades e que produto oferecer-lhe. **OUVIR** é obter informações e quem tem informação tem o **PODER** de convencimento, de trocas, de contágio, etc.
7. **MATERIAIS DE APOIO A VENDAS:** Tenha **SEMPRE** à mão: ficha de afiliação, catálogo e um brinde.

“A primeira e melhor vitória
é conquistar a si mesmo” Platão

➤ Vendas em Grupo

Um(a) organizador reúne amigos para assistirem a uma apresentação do empreendedor. O organizador será o responsável pela entrega individual dos produtos, caso não seja possível a pronta entrega.

Vantagens:

1. Planejamento diário com melhor aproveitamento do tempo;
2. Organizador é um aliado;
3. Pessoas compram mais quando estão em grupos;
4. Pagamento assegurado – juntamente com o pedido – ou no ato da entrega dos produtos;
5. Maior produtividade e lucratividade – apresentação para várias pessoas ao mesmo tempo;
6. Facilidade na entrega – todos os produtos serão entregues na casa do organizador;
7. Desenvolvimento de uma “corrente” de amigos de onde poderão surgir novos organizadores e por consequência, novos grupos;
8. Contato com novos consumidores através do relacionamento dos organizadores;
9. O organizador certamente, deverá ser recompensado por seu empenho. Nossa sugestão é que ele receba do empreendedor – EM PRODUTO – o equivalente a 10% do total vendido entre seu grupo de amigos.



DICA DE SUCESSO!

>> Peça sempre *indicação de outras pessoas que você possa contatar após realizar um atendimento individual.*



Afiliação NSP... Faça parte deste mundo!

AGENDA

PLANEJAMENTO DA AGENDA “A MINA DE OURO”



Agendar visitas a clientes, seja para atendimentos individuais ou em grupo, é a grande jogada. Com a definição de metas (Quanto quer ganhar?) e do planejamento da agenda, o empreendedor saberá que tem lucro garantido, através da realização da venda e da possibilidade de contatar novos empreendedores.

Uma das formas mais eficazes para se obter um grande número de pessoas a serem visitadas, é pedindo indicações. Desenvolvendo 2 clientes por semana, serão 104 ao final de 1 ano.

Planeje-se!

1. A cada pessoa que você contatar, peça-lhe que indique três amigos. Em pouco tempo sua agenda estará cheia! E lembre-se: agenda cheia significa muitas vendas e muitos... muitos lucros!
2. O planejamento dá ao empreendedor tranquilidade sobre o que acontecerá no momento de cada apresentação.
3. Em vendas de grupo, um organizador preparado empenha-se em ter vários convidados para o seu “ENCONTRO DE AMIGOS”, buscando um bom resultado e assim obter um potencial afiliado.
4. Primeiro você deve apresentar todas as vantagens dos produtos para depois apresentar o preço.

Antes de sair de casa, prepare-se!

1. **SAIR PARA REVENDER:** Ter em mente sua capacidade de convencimento é também uma questão de preparação mental. Quem acredita que vai ter sucesso, TERÁ.
2. **VERIFICAR O MOSTRUÁRIO:** Catálogos, Talão de Pedidos, Canetas, Produtos, Produtos para Degustação. Está tudo preparado?
3. **ASPECTO PESSOAL:** “Ninguém tem a segunda chance para causar a primeira impressão”. Roupas discretas, postura profissional, linguagem simples sem expressões grosseiras. A sua forma de atuação é a chave para o seu sucesso! Se gostarem de você comprarão seu produto!
4. **SEGURANÇA SOBRE O PRODUTO:** É vital para o sucesso do empreendedor conhecer e usar os produtos que está revendendo. Se tiver segurança e domínio sobre o produto, você será muito mais convincente.
5. **PRODUTOS DE IMPACTO IMEDIATO:** Prepare-se para falar sobre um produto de impacto imediato para fazer com que as pessoas contatadas o provem.

“O sucesso é uma jornada,
não é o destino final” Joseph Joubert

1. Revenda dos produtos

O Empreendedor NSP tem seu primeiro lucro através da revenda do produto.

A empresa sugere uma margem de lucro de 43%, sobre o preço de compra.

Temos uma lista de preços SUGERIDOS ao consumidor final, para evitar que você tenha que fazer contas, mas a decisão do preço final é sua!

O sucesso da Nature's Sunshine está baseado na estratégia da empresa oferecer o que as pessoas procuram – qualidade de vida, beleza, saúde e oportunidade.

2. Afiliação e construção de sua Rede

Uma outra forma de ganhar é através de seu volume de compras. De acordo com o volume de suas compras no mês, você receberá BÔNUS, que fará com que seu lucro CRESCA. É você ganhando 2 vezes sobre os mesmos produtos revendidos.

Cada produto adquirido recebe um valor em pontos, que chamamos de PV.

1 PV = 1 Real (nos produtos NSP)

Os percentuais para cálculo do bônus são crescentes, variam entre 8% a 18%, de acordo com seu volume de compras do mês.

Suas possibilidades de ganhos não param aí, porque ao trazer outras pessoas para a NSP, você estará formando sua rede e a NSP vai compensá-lo, oferecendo-lhe bonificação sobre as compras dos empreendedores apresentados por você.

Essa escala de bônus sobre a compra dos empreendedores patrocinados por você, lhe será apresentada por seu patrocinador, tão logo você se interesse em conhecê-la.

Verifique as tabelas de bônus em vigor no nosso site: www.nsp.com.br ou consulte seu Empreendedor Líder.

NOVAS AFILIAÇÕES

AFILIAÇÕES

Vamos falar um pouco de um tópico muito importante para o crescimento do seu negócio: a afiliação de novas pessoas.

Você nunca deve deixar de oferecer a grande oportunidade que a NSP oferece a todos. O sucesso da NSP é excepcional porque a empresa oferece as pessoas oportunidades de:

1. comprar produtos com desconto;
2. revender produtos e lucrar muito com isso;
3. formar uma rede e ganhar bônus;
4. participar de programa especiais.

Em todas as suas vendas, seja ela individual ou em grupo, fale sempre de como você está feliz com sua atividade independente e ofereça as pessoas essa grande oportunidade, realizando uma atividade comercial autônoma, com flexibilidade de horário, onde você pode fazer muitos amigos e muitos lucros.

INFORMAÇÃO IMPORTANTE PARA VOCÊ!

1. Caso você tenha alguma dúvida em relação ao negócio, a pessoa mais indicada para esclarecê-las é seu Empreendedor Líder.
2. Ao fazer seu pedido, se surgir alguma dificuldade, solicite a ajuda do seu Empreendedor Líder.
3. Seus pedidos podem ser atendidos através:
 - a) Do Empreendedor Líder de sua região
 - b) Diretamente na Nature's Sunshine através do *Call Center* São Paulo (11) 5633-3303 e Demais localidades 0800-123043
 - c) Através do web site: www.nsp.com.br e www.zambroza.com.br
 - d) Através do correio ou fax
4. Como pagar:
 - a) Para pedidos via web site: Os pagamentos podem ser feitos através do site com boleto bancário ou cartão de crédito.
 - b) Pedidos feitos ao Empreendedor Líder: cada um tem seu próprio esquema de pagamento. Informe-se com aquele que atende a sua região.
 - c) Quando o pedido foi feito através do Call Center, você poderá pagar através de depósito caixa ALPHA (depósito identificado — o banco lhe fornece orientações ou cartão de crédito). Sua mercadoria será liberada mediante a confirmação do pagamento da mesma. Não esqueça de solicitar no *Call Center* o código de identificação para o depósito em conta corrente.

MULTINÍVEL CONHECENDO MAIS O MULTINÍVEL



Após conhecer um pouco da história da Nature's Sunshine, de seus produtos e de seu sistema de vendas você poderá conhecer mais a fundo o Marketing Multinível, um sistema de vendas que proporciona a você grande sucesso!

Só depende de você!

CRESCENDO SUA REDE DE NEGÓCIOS

Nas páginas seguintes você terá todas as informações
sobre o Plano de Marketing de Rede da Nature's Sunshine.



www.nsp.com.br compre na web!

MARKETING MULTINÍVEL NATURE'S SUNSHINE — UM ÓTIMO NEGÓCIO!

GANHAR VOCÊ DECIDE QUANTO QUER GANHAR!

Para ser bem sucedido neste tipo especial de venda direta não é necessário conhecimento ou experiência prévia com planos de Multinível ou Marketing de rede. Os Empreendedores atuantes têm oportunidades idênticas de ingressar, participar e prosperar na razão direta de seu empenho no negócio, sem depender de fatores intangíveis, como a sorte, ou seletivos, como a disponibilidade de capital, grau de formação escolar, origem nível sócio-econômico, etc.

O marketing de rede da Nature's Sunshine é simples e de fácil entendimento. Você inicia de forma clara e objetiva, convidando pessoas de seu círculo de relacionamento para participar do negócio.

Como aconteceu com você, logo eles também serão contagiados com o entusiasmo pelos produtos, pela oportunidade de negócio e farão o mesmo que você fez, dando início a um processo contínuo de duplicação.

O Marketing de Rede Nature's Sunshine se destaca comparado a outros do mercado por características como:

- Não requer investimento em estoque
- Oferece rápida obtenção de resultados nas vendas
- Dispõe de incentivos promocionais especiais e de treinamentos tanto em saúde quanto em negócios
- Não requer volume mínimo de compras
- Trata-se da possibilidade de se ter um negócio próprio, com baixo investimento inicial

VANTAGENS AS VANTAGENS DA NSP

Cinco formas de ganhar!

Em síntese, o plano de Marketing da Nature's Sunshine proporciona 5 formas de ganhar:

1. Compras para consumo pessoal com desconto.
2. Lucro sobre a revenda dos produtos.
3. Bônus sobre o volume de compras pessoais e de grupo.
4. Bônus por qualificação de liderança.
5. Promoções, programas de viagens nacionais e internacionais e prêmios de valor.

Conheça cada uma delas detalhadamente:

1ª FORMA DE GANHAR

Compras para consumo pessoal com desconto

1

A primeira vantagem que a NSP oferece aos seus Empreendedores é a compra de produtos com desconto significativo sobre o preço sugerido ao Consumidor. Esta vantagem exclusiva, da qual o Empreendedor passa a usufruir ao assinar o contrato de afiliação, é uma oportunidade para que conheça os produtos NSP, melhore substancialmente sua qualidade de vida e repasse, com segurança, os benefícios e eficiência dos produtos.

Caso seja sua opção, o Empreendedor pode restringir suas compras ao consumo pessoal, sem abrir mão das mesmas vantagens oferecidas ao Empreendedor que revende os produtos comprados. Trata-se de uma grande economia, uma vez que na Nature's Sunshine não existe qualquer obrigatoriedade de valor mínimo de Pedido ou frequência de compra.

2ª FORMA DE GANHAR

Lucro sobre a revenda dos produtos

2

43% de Lucro!

Como Empreendedor Independente você pode obter um lucro de 43% sobre as compras que efetuar, revendendo os produtos pelos valores indicados na Lista de Preço Sugeridos ao Consumidor.

Exemplo: Você enviou um pedido de compra do Empreendedor no valor de R\$ 500,00 (valor pago). Revendendo os produtos pelo preço sugerido na Lista de Preço Sugeridos ao Consumidor você obterá R\$ 715,00.

R\$ 715,00	→	Valor dos Produtos revendidos, com base na Lista de Preços Sugeridos ao Consumidor
(-) R\$ 500,00	→	Valor dos Produtos adquiridos, com base na Lista de Preços do Empreendedor
<hr/>		
(=) R\$ 215,00	→	Lucro sobre a Revenda

A DIFERENÇA É O SEU LUCRO = R\$ 215,00
Ou seja, 43% sobre o valor dos produtos (R\$ 500,00)

“Não somente acredite na verdade; busque a razão.” Lucian Cardoso

3ª FORMA DE GANHAR*Bônus sobre o volume de compras pessoais/grupo*

O seu volume de compras de grupo é a soma de suas compras pessoais e de seus afilhados diretos e indiretos. Quanto mais você e seus afilhados comprarem e revenderem, maior o percentual de bônus que você recebe.

Assim começa a construção de sua rede, que poderá expandir seu negócio NSP e proporcionar a você lucros ilimitados.

Além do ganho direto pela revenda dos produtos descritos no item anterior (R\$ 215,00) você pode obter um bônus, calculado sobre o total de suas compras e de seus afilhados (grupo) durante o mês. Para denominar as compras de grupo utilizamos a sigla GV.

Para calcular seu bônus, cada produto adquirido da Nature's Sunshine recebe um valor em pontos. Ou seja, o valor da compra dos produtos é convertido "em ponto valor" ou, simplesmente, PV's, como costumamos chamar.

Os percentuais para cálculo dos bônus são crescentes — de 8% a 18% —, na razão direta do valor das compras do mês. Quanto maior o volume de compras do período, maior será o valor do Bônus, conforme a tabela de bônus demonstrada a seguir.

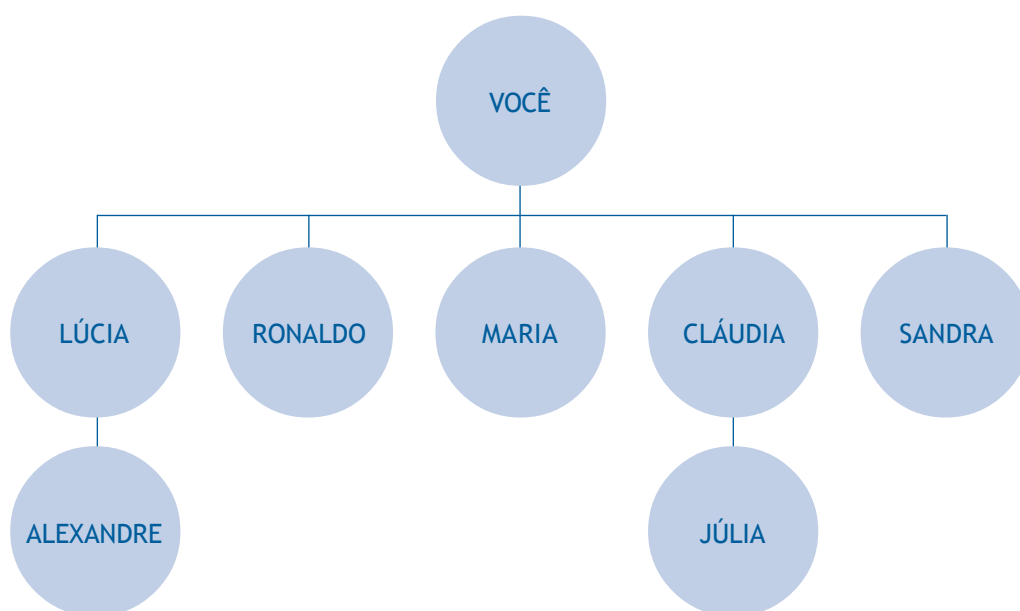
No encerramento de cada mês, a NSP verifica quanto você e seus afilhados compraram em produtos (Auxiliares de Venda que você adquire para incrementar seus negócios não são computados), calcula seu bônus e deposita o valor correspondente em sua conta bancária, se esta for na rede Bradesco, caso você não tenha conta no banco Bradesco enviaremos um Cartão "Premium Card" com o seu bônus e você poderá utiliza-lo em qualquer loja que tenha a bandeira Rede Shop ou sacar o valor correspondente em uma agência do banco Itaú.

A tabela de bônus poderá ser atualizada sempre que houver alteração de preço dos produtos.

TABELA DE BÔNUS		
GV - Volume de compra de grupo		% sobre o volume de compras
De	A	
0	399	0
400	699	8
700	999	10
1.000	1.499	12
1.500	2.499	14
Acima de 2.500		18

Exemplo:

Para melhor ilustrar e facilitar a sua compreensão do sistema de bônus em Marketing de Rede vamos adotar um caso hipotético, onde você apresenta a oportunidade NSP a 5 pessoas que se interessam e também se cadastram como Empreendedores Independentes e que, a partir deste momento, passarão a compor a sua rede. Outras 2 pessoas convidadas por estas pessoas se interessam, se cadastram e também passam a compor a sua rede. No exemplo a seguir, você é Patrocinador de Lúcia, Ronaldo, Maria, Cláudia e Sandra. Estas pessoas são seus Afilhados diretos e Alexandre e Júlia são seus Afilhados indiretos. Acompanhe o Diagrama:



Vamos considerar que no encerramento do mês os compradores apuram os seguintes resultados hipotéticos de sua rede.

EMPREENDEADOR	VALOR DE COMPRA	PVs	GVs	% DE BÔNUS INDIVIDUAL (vide tabela)	VALOR BÔNUS INDIVIDUAL (R\$)
VOCÊ	500,00	500,00	3.200,00	18 %	576,00
LÚCIA	100,00	100,00	200,00	0	0
RONALDO	300,00	300,00	300,00	0	0
MARIA	500,00	500,00	500,00	8 %	40,00
CLÁUDIA	700,00	700,00	900,00	10 %	90,00
SANDRA	800,00	800,00	800,00	10 %	80,00
ALEXANDRE	100,00	100,00	100,00	0	0
JÚLIA	200,00	200,00	200,00	0	0
SOMA	3.200,00	3.200,00		LÍQUIDO =>	366,00

Agora acompanhe o raciocínio abaixo e entenda porque o grande negócio deste sistema de distribuição consiste em construir sua rede com muitos afiliados.

Veja na figura anterior, na linha de SOMA, que você acumulou 3.200 GV's de compras de grupo (suas compras mais de seus afiliados). Ora, nada mais justo do que você ter o bônus calculado sobre este valor, concorda? Aí está à força do Marketing de rede.

Veja:

Os 3.200 GV's atingem na Tabela de Bônus a faixa de 18%, que resulta em R\$ 576,00. Desse valor apurado (R\$ 576,00), devem ser subtraídos os bônus a serem pagos aos seus afiliados, que totalizam R\$ 210,00. Esta é a soma dos bônus pagos a:

LÚCIA	=	R\$ 0,00
RONALDO	=	R\$ 0,00
MARIA	=	R\$ 40,00
CLÁUDIA (*)	=	R\$ 90,00
SANDRA	=	R\$ 80,00
ALEXANDRE	=	R\$ 0,00
JÚLIA	=	R\$ 0,00

TOTAL = R\$ 210,00 => Bônus a serem pagos aos seus afiliados.

(*) No calculo do Bônus de Cláudia, devem ser acumulados os PVs de Júlia, perfazendo 900 GV's x 10% = R\$ 90,00

Assim, o seu bônus neste mês seria de R\$ 366,00 como demonstrado abaixo:

R\$ 3.200,00	=> Total das compras pessoais mais as de seus afiliados
X 18,0 %	=> Conforme Tabela de Bônus
<hr/>	
576,00	
(-) 210,00	=> Bônus a serem pagos aos seus afiliados
<hr/>	
R\$ 366,00	=> ESTE É O VALOR DO SEU BÔNUS!

Esta é a grande vantagem!

Destacamos, em especial, o potencial multiplicador de lucros, do Marketing de Rede. Caso você não tivesse patrocinado pessoas para o seu negócio, o seu bônus no mês seria de R\$ 40,00 (8,0% sobre os 500 PV's de suas compras pessoais).

Trazendo apenas 7 pessoas para o seu negócio, esse valor saltou de R\$ 40,00 para R\$ 366,00!

ACUMULANDO GANHOS

Tomando como base os exemplos citados na 2ª e 3ª Formas de Ganhar, até agora você acumulou os seguintes ganhos:

2ª Forma de Ganhar = R\$ 215,00

3ª Forma de Ganhar = R\$ 366,00

O SEU LUCRO ATÉ AQUI JÁ É DE = R\$ 366,00

CONTINUE LUCRANDO!

4ª FORMA DE GANHAR

Bônus por qualificação de liderança

4

Fazendo a rede crescer, você e todos os seus Empreendedores ganham cada vez mais: títulos, bônus e mais bônus. Esta é a mais atraente e rentável forma de ganhar com o Plano Nature's Sunshine. É o caminho natural para todos que desejam se dedicar e prosperar com seu negócio de Marketing de Rede.

Os níveis de qualificação são determinados pelo volume de compras (GV's) que você e seus afiliados acumularem. Basicamente, são 6 (seis) as qualificações de liderança que um Empreendedor pode conquistar:

1. Empreendedor Master
2. Empreendedor Master Bronze
3. Empreendedor Master Prata
4. Empreendedor Master Ouro
5. Empreendedor Master Platina
6. Empreendedor Master Diamante

O conhecimento e o tempo necessários para atingir esses níveis de qualificação variam de pessoa para pessoa. Entretanto, existem centenas de casos de Empreendedores que atingiram o primeiro nível e passaram a receber seus respectivos benefícios já no primeiro mês de atividade, mesmo dedicando-se em tempo parcial.

Para sua melhor compreensão deste capítulo, é importante familiarizar-se com algumas expressões típicas do vocabulário corrente deste sistema (Veja mais na sessão terminologias usuais). Vale destacar as seguintes:

- > **Afilhados Diretos** são os Empreendedores patrocinados por você.
- > **Afilhados Indiretos** são os Empreendedores patrocinados por seus afilhados diretos ou indiretos.

“Obstáculos são as coisas assustadoras que você vê quando desvia o olhar de sua meta”

- > **Downlines** (nível inferior - linha descendente) são todos os seus afilhados diretos ou indiretos.
- > **Upline** (nível superior – linha ascendente) Fazem parte do Upline de um determinado Empreendedor aquele que o patrocinou e todos os outros antes dele na organização.
- > **Qualificação** é o termo adotado para conferir títulos aos Empreendedores que constroem uma rede de afilhados, convidando outras pessoas para o negócio da NSP.
- > **Níveis** – seus afilhados são Empreendedores de **Primeiro Nível**. Os Empreendedores patrocinados por seus afilhados, passam a ser de **Segundo Nível**, os patrocinados por estes passam a ser de **Terceiro Nível** e assim por diante.
- > **Master e Breakaway** – Master é o primeiro título do marketing de rede NSP. Quando o Empreendedor atinge 2.500 G.V's, ele adquire o título de MASTER e se emancipa de sua rede, formando uma nova **rede emancipada** que deixará de somar GV's para o seu patrocinador. Esta emancipação denomina-se BREAKAWAY. Isto não significa que o patrocinador deixa de obter ganhos sobre ele. Ao contrário, os ganhos se multiplicarão, como será visto adiante.
- > **Geração** – Ao conquistar o título de Master, o Empreendedor cria uma nova Geração. O Master de 1º Geração não precisa necessariamente ser um Empreendedor de primeiro nível.
- > **GV** é o Volume de Compras de Grupo, ou seja, o volume de compras pessoais somadas as de seus afilhados.
- > **PV** é a moeda internacional para pagamento de Bônus aos Empreendedores, significa ponto valor (**1 Real = 1 PV**) ou Volume de Compras Pessoais. O PV está sujeito a alteração para itens promocionais ou outras linhas de produtos.

SUCESSO

COMO ALCANÇAR O SUCESSO?

- > **CONQUISTE CONSUMIDORES** – Obtenha lucro de 43% sobre os produtos que revender.
- > **PATROCINE EMPREENDEDORES** – Com o aumento do volume de vendas de sua organização, Você poderá ganhar Bônus sobre o Volume de Grupo da mesma, desde que o volume do seu grupo alcance no mínimo 400 GV's
- > **SEJA UM MASTER** – Quanto mais você trabalha no crescimento de sua organização, maiores são seus ganhos. Quanto maior for seu Volume de Grupo, maior será o valor de seu Bônus, inclusive sobre seus próprios resultados.
- > **BÔNUS DE LIDERANÇA** – Ganhe até 5% sobre o Volume de Grupo de cada geração de seus Masters. Este benefício pode se estender até a sua 5ª geração dos mesmos.

A CONQUISTA DA QUALIFICAÇÃO

Agora que você já está familiarizado com alguns dos termos mais usuais do Marketing de Rede, saiba como conquistar os níveis de qualificação de liderança e os respectivos bônus.

O quesito mínimo para alcançar e/ou manter qualquer um dos níveis de qualificação de liderança descritos a seguir é um volume de compras de grupo mensal igual ou superior a 2.500 GV's (volume de grupo).

1. Ganhos do Empreendedor Master

4% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 1ª Geração em sua Downline.

2. Empreendedor Master Bronze

Você será um Empreendedor Master Bronze quando conquistar e enquanto mantiver 2 Masters de 1ª Geração em sua Downline.

Ganhos do Empreendedor Master Bronze:

- 4% de Bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 1ª Geração.
- 4% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 2ª Geração.

3. Empreendedores Master Prata

Você será um Empreendedor Master Prata ao conquistar e enquanto mantiver: 5 Masters de 1ª Geração em sua Downline.

Ganhos do Empreendedor Master Prata:

- 4% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 1ª Geração.
- 4% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 2ª Geração.
- 4% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada de Masters de 3ª Geração.

4. Empreendedor Master Ouro

Você será um Empreendedor Master Ouro quando conquistar e enquanto mantiver 10 Masters de 1ª Geração em sua Downline mais 10 Masters de 1ª a 3ª Geração de Masters.

“O perigoso não é pensar grande e não conseguir; o perigoso é pensar pequeno e conseguir.” Luís Marins

Ganhos do Empreendedor Master Ouro:

- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 1ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 2ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 3ª Geração.
- R\$120,00 de bonificação para cada Empreendedor Master de 1º Geração.

5. Empreendedor Master Platina

Você será um Empreendedor Master Platina quando conquistar e enquanto mantiver 15 Masters de 1ª Geração em sua Downline mais 25 Masters de 1ª a 4ª Gerações de Masters.

Ganhos do Empreendedor Master Platina:

- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 1ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 2ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 3ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 4ª Geração.
- R\$ 120,00 de bonificação para cada Empreendedor Master de 1ª Geração.

6. Empreendedor Master Diamante

Você será um Empreendedor Master Diamante quando conquistar e enquanto mantiver 20 Masters de 1ª Geração em sua Downline mais 50 Masters de 1ª a 5ª Gerações de Masters.

Ganhos do Empreendedor Master Diamante:

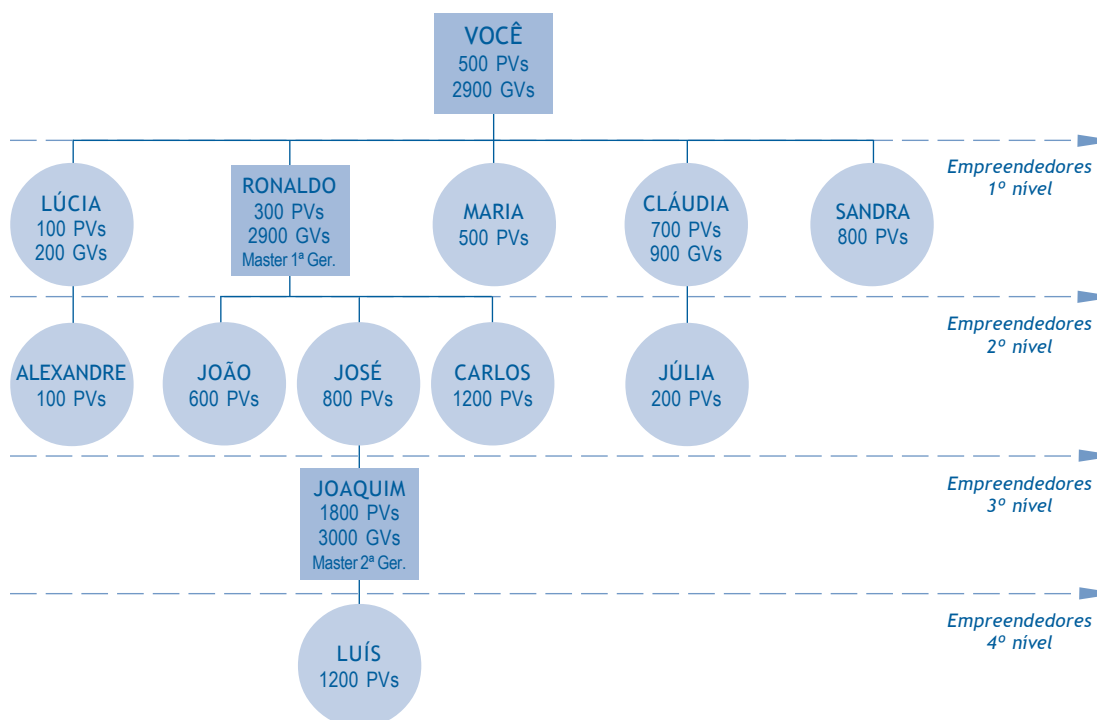
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 1ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 2ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 3ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 4ª Geração.
- 5% de bônus sobre o volume de compras pessoais dos Empreendedores pertencentes à rede emancipada dos Masters de 5ª Geração.
- R\$120,00 de bonificação para cada Empreendedor Master de 1ª Geração.

TABELA DE QUALIFICAÇÃO DE BONUS DE MASTERS								
Qualificação dos Empreendedores por Categoria	Requisitos			% de Ganhos sobre Gerações de Master				
	Master de 1ª Geração	Master de outras Gerações (*)	Mínimo GV's de Compras por mês	1ª	2ª	3ª	4ª	5ª
Master	0	0	2500	4				
Master Bronze	2	0	2500	4	4			
Master Prata	5	0	2500	4	4	4		
Master Ouro	10	10	2500	5	5	5		
Master Platina	15	25	2500	5	5	5	5	
Master Diamante	20	50	2500	5	5	5	5	5

A REDE CRESCE – VOCÊ E TODOS GANHAM CADA VEZ MAIS

Vamos apresentar um exemplo de como a sua rede pode crescer e, a partir daí, como você e seus Empreendedores podem ir conquistando os diferentes níveis de qualificação por liderança.

Através do quadro e da tabelas adiante, você poderá exercitar e entender melhor como são feitos os cálculos dos bônus por qualificação de liderança. Acompanhe o raciocínio desenvolvido sobre um hipotético crescimento de sua rede:



Neste exemplo de sua rede, Ronaldo patrocinou três Empreendedores (João, José e Carlos).

Agora, Ronaldo, como você, também conquistou o título de Empreendedor Master, emancipando-se e criando sua própria rede. Para seu melhor entendimento, os Masters estão demonstrados na figura com retângulo em azul. O seu GV, então, que no exemplo

“Não se pode ensinar alguma coisa a alguém, pode-se apenas auxiliá-la a descobrir por si mesmo” Galileu

“É preciso viver além de simplesmente existir”

anterior era de 3.200, passou para 2.900, pois a rede de Ronaldo emancipou-se da sua, não acumulando mais para o seu Volume de Compra de Grupo.

De imediato, o fato do seu GV ter sido diminuído pode parecer uma desvantagem, o que não é verdade, uma vez que você passa a ter BÔNUS DE LIDERANÇA. Veja a seguir:

SUA REDE AGORA

EMPREENDEDOR	VALOR DE COMPRA	PVs	GVs	% DE BÔNUS INDIVIDUAL (vide tabela)	VALOR BÔNUS INDIVIDUAL (R\$)
VOCÊ	500,00	500,00	2.900,00	18 %	522,00
LÚCIA	100,00	100,00	200,00	0	0
RONALDO	Emancipado				
MARIA	500,00	500,00	500,00	8 %	40,00
CLÁUDIA	700,00	700,00	900,00	10 %	90,00
SANDRA	800,00	800,00	800,00	10 %	80,00
ALEXANDRE	100,00	100,00	100,00	0	0
JÚLIA	200,00	200,00	200,00	0	0
SOMA	2.900,00	2.900,00		LÍQUIDO =>	312,00*

* Este valor corresponde a subtração do seu bônus individual (R\$ 522,00) pelos bônus pagos a seus Empreendedores (R\$ 210,00)

Note que as compras pessoais de Ronaldo não foram acumuladas nos seus GV's, uma vez que ele conquistou o título de Master e formou uma nova rede emancipada.

REDE EMANCIPADA DE RONALDO (Seu Master de 1ª Geração)

EMPREENDEDOR	VALOR DE COMPRA	PVs	GVs	TOTAL DE BÔNUS (R\$) (vide tabela)	% DE BÔNUS INDIVIDUAL
RONALDO	300,00	300,00	2.900,00	522,00	18%
JOÃO	600,00	600,00	600,00	48,00	8%
JOSÉ	800,00	800,00	800,00	80,00	10%
CARLOS	1.200,00	1.200,00	1.200,00	144,00	12%
SOMA	2.900,00	2.900,00	2.900,00	250,00*	

* Este valor corresponde a subtração do bônus pago ao Ronaldo (R\$ 522,00) pelos bônus pagos aos Empreendedores dele (R\$ 272,00)

REDE EMANCIPADA DE JOAQUIM (Seu Master de 2ª Geração)

EMPREENDEDOR	VALOR DE COMPRA	PVs	GVs	TOTAL DE BÔNUS (R\$) (vide tabela)	% DE BÔNUS INDIVIDUAL
JOAQUIM	1.800,00	1.800,00	3.000,00	540,00	18%
LUÍS	1.200,00	1.200,00	1.200,00	144,00	12%
SOMA	3.000,00	3.000,00	3.000,00	396,00*	

* Este valor corresponde a subtração do bônus pago ao Joaquim (R\$ 522,00) pelos bônus pagos aos Empreendedores dele (R\$ 144,00)

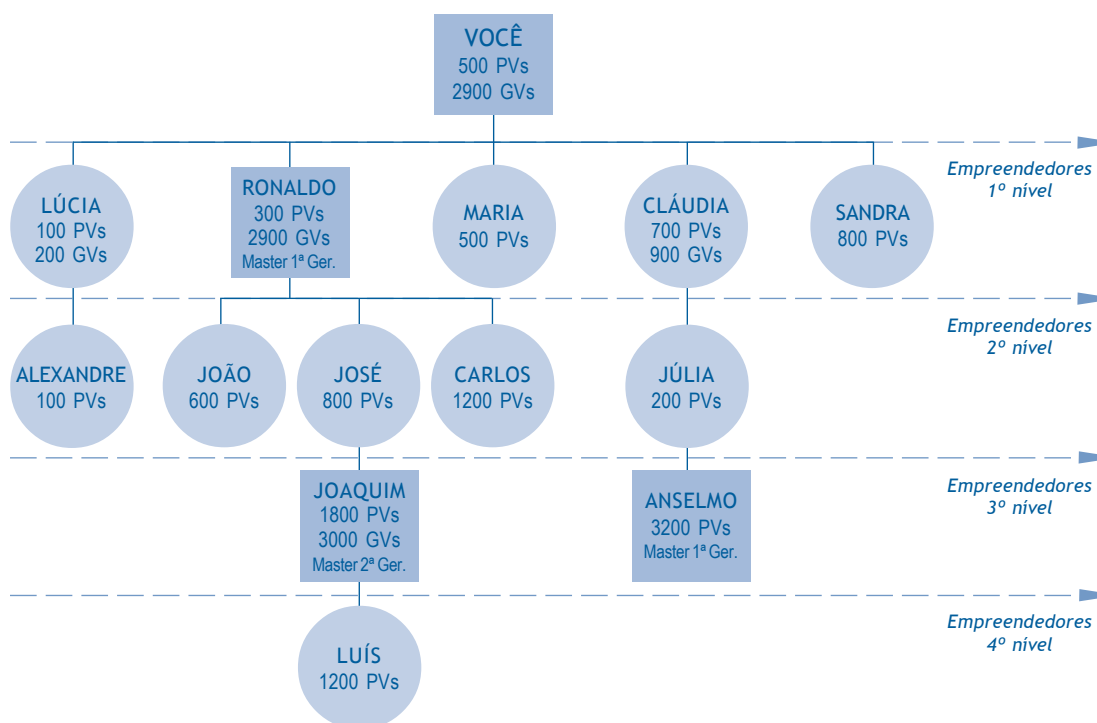
Como você tem o título de Master e formou um Master de 1ª Geração, você tem direito a receber o bônus de liderança (*vide tabela pág. 22*), ou seja, receberá 4% sobre o volume de grupo de seus masters de 1ª Geração, que no exemplo é o Ronaldo. Com isto, você deverá somar mais R\$ 116,00 ao seu bônus o que resultará em um bônus total de R\$ 428,00, como demonstrado a seguir:

R\$ 2.900,00	=>	Total de suas compras pessoais mais as de seus afilhados
X 18%	=>	Conforme tabela de Bônus
<hr/>		
522,00		
(-) 210,00	=>	Bônus de Lúcia, Maria, Cláudia e Sandra
<hr/>		
312,00		
(+) 116,00	=>	Bônus liderança sobre a rede de Ronaldo (2.900,00 X 4%)
<hr/>		
428,00	=>	SEU NOVO BÔNUS!

Como pode ver, neste exemplo você não está recebendo bônus de liderança proveniente da rede do Joaquim, pois você é Master e, portanto, só recebe sobre os Masters de 1ª Geração, e Joaquim é Master de 2º Geração.

A seguir, você verá como conquistar o direito de receber bônus sobre a rede de Joaquim.

Sua Rede continua crescendo. Veja como conquistar o título de Master Bronze.



Neste exemplo de sua rede, seu Afilhado indireto, Júlia, patrocinou Anselmo. Anselmo, como você e Ronaldo, também conquistou o título de Empreendedor Master.

“Seja corajoso, você não pode saltar de um abismo com dois pulos!” David George

REDE EMANCIPADA DE JOAQUIM (Seu Master de 2ª Geração)

EMPREENDEDOR	VALOR DE COMPRA	PVs	GVs	TOTAL DE BÔNUS (R\$) (vide tabela)	% DE BÔNUS INDIVIDUAL
JOAQUIM	1.800,00	1.800,00	3.000,00	540,00	18%
LUÍS	1.200,00	1.200,00	1.200,00	144,00	12%
SOMA	3.000,00	3.000,00	3.000,00	396,00	

REDE EMANCIPADA DE ANSELMO (Seu Master de 1ª Geração)

EMPREENDEDOR	VALOR DE COMPRA	PVs	GVs	TOTAL DE BÔNUS (R\$) (vide tabela)	% DE BÔNUS INDIVIDUAL
ANSELMO	3.200,00	3.200,00	3.200,00	576,00	18%

É provável até que você nem conheça o Anselmo. Entretanto, ele gerou um bônus de R\$ 128,00. Está e a grande Vantagem!

Observe que Anselmo é um Empreendedor de 3º Nível e, apesar disto, ele é seu novo Master de 1ª Geração. Isso ocorre porque ele é o primeiro Master que aparece na linha-gem de seu afilhado direto, Cláudia.

Como Anselmo é um novo Master de 1ª Geração em sua rede e você já tem outro Master de 1ª Geração – o Ronaldo –, você então conquistou o título de Master Bronze, passando a receber também um bônus de R\$120,00 sobre a rede de seu Master de 2ª Geração – o Joaquim. Agora, seu bônus, que até o exemplo anterior era de R\$ 428,00 passou para R\$ 676,00.

R\$ 2.900,00	=> Total de suas compras pessoais mais as de seus afilhados.
X 18%	=> Conforme tabela de Bônus
<hr/>	
522,00	
(-) 210,00	=> Bônus de Lúcia, Maria, Cláudia e Sandra
<hr/>	
312,00	
(+) 116,00	=> Bônus Liderança sobre a rede de Ronaldo (2.900,00 X 4%) Master de 1ª Geração
(+) 128,00	=> Bônus Liderança sobre a rede de Anselmo (3.200,00 x 4%) Master de 1ª Geração
(+) 120,00	=> Bônus Liderança sobre a rede de Joaquim (3.000,00 x 4%) Master de 2ª Geração
<hr/>	
676,00	=> SEU NOVO BÔNUS!

Porque a Nature's Sunshine é a melhor >>

Agora que você já sabe como conquistar o título de Master bronze e já verificou que o Marketing de rede da Nature's Sunshine é muito simples e transparente, fica fácil contabilizar seus lucros também para as outras qualificações. E o mais importante: você entendeu porque a Nature's Sunshine é a melhor Empresa de Marketing de Rede. Por que simplesmente oferece mais vantagens. Com a Nature's Sunshine Produtos Naturais você tem ao seu alcance a melhor qualidade de vida, o serviço e o apoio necessário para assegurar os resultados desejados.

Veja a diante mais uma sensacional forma de ganhar.

5º FORMA DE GANHAR

Programas de Viagens

5

CONVENÇÕES E VIAGENS

VIAGENS

Os Empreendedores NSP usufruem de programas exclusivos, em padrão altos luxo, para suas Convenções e viagens nacionais e internacionais (dependendo do caso, inclusive com direito a acompanhante maior de 18 anos).

Os programas e viagens NSP são desenvolvidos com critérios objetivos, que permitem oportunidades de participação de todos os Empreendedores ativos.



INCENTIVOS E PROGRAMAS DE PROTEÇÃO

INCENTIVOS

Proteção de Nível >>

Proteção de nível é o programa de compra automática que visa manter a qualificação do Empreendedor Master ou Superior. No último dia útil de cada mês, o sistema calcula o seu volume de GV's (correspondentes às compras de grupo) e, no caso de você ter aderido ao programa, o sistema verifica se o valor apurado está abaixo do limite mínimo (2500 GV's) requerido para manter a sua qualificação de Master e os benefícios correspondentes.

No caso de você não ter atingido este limite, e o total de pontos faltantes para tanto for igual ou inferior a 300 PV's, o sistema gerará, automaticamente, um pedido complementar, em seu nome, que satisfaça a pontuação necessária.

www.nsp.com.br — O portal para o seu sucesso!

Como ativar o Sistema de Proteção de Nível >>

É muito simples. Se você é um Empreendedor Master ou Superior, tudo o que você tem a fazer é enviar para a Nature's Sunshine a Autorização de Compra — que você recebe assim que conquista o título de Master — devidamente preenchida e assinada. Nesta autorização, você escolhe, antecipadamente, os 4 produtos que serão faturados no caso do programa de proteção ser acionado.

Havendo necessidade, o sistema fatura, automaticamente, 1 (uma) unidade do produto indicado na primeira linha, daí, se ainda for necessário, 1 (uma) unidade do produto mencionado na segunda linha, e assim por diante, refazendo a lista de cima para baixo até completar os PV's faltantes.

Mas atenção, o sistema de Proteção de Nível não será acionado no caso de faltarem mais de 300 PV's para completar 2500 GV's.

Como pagar os Produtos >>

No caso da Proteção de nível ter sido acionada, um dos funcionários entrará em contato, informando os produtos faturados e o valor a ser pago. O pagamento deve ser efetuado imediatamente, na conta corrente da Nature's Sunshine e o depósito deve ser identificado como “Proteção de Nível”. Logo após o recebimento, enviaremos as mercadorias.

Proteção de Nível é um compromisso do Empreendedor com a Nature's Sunshine. O não cumprimento deste compromisso acarretará o cancelamento da Proteção de Nível e o respectivo estorno da pontuação concedida.

Proteção de Ganho >>

Este sistema, de acionamento automático, foi desenhado para proteger os ganhos dos Empreendedores Masters das categorias Bronze e superiores.

Em caso de queda na qualificação, o sistema garante os ganhos ao Empreendedor com base no menor nível de qualificação atingido nos três últimos meses antes da que-

NÃO ESQUEÇA!

>> *A Proteção de Nível só será acionada para manter a sua qualificação de Master, nunca para ajudá-lo a atingi-la.*



da, desde que no mês da queda o Empreendedor atinja pelo menos a categoria Master (2500 GV's no mês).

Quando acionado este sistema mantém o ganho, mas o Empreendedor perde o título para efeito de pontuação em programas de incentivos. Os bônus por qualificação pagos a ele não são transferidos para os uplines da sua rede.

Atenção: este sistema será acionado no máximo duas vezes no ano calendário (Janeiro a Dezembro), desde que não em meses consecutivos.

❑ MASTER REMANEJADO

MASTER

Caso um Empreendedor complete 6 meses consecutivos mantendo o título de Master, e o seu patrocinador complete 7 meses sem ter atingido o título de Master pelo menos uma vez, este patrocinador perderá definitivamente o patrocínio deste Empreendedor e de toda a sua rede para o primeiro Master qualificado em sua upline. Deste primeiro Master da *upline* não são exigidos 6 meses consecutivos como Master.

❑ INCENTIVO POR NOVOS MASTERS

NOVOS MASTERS

Cada novo Master de 1º nível conquistado equivale à metade dos GV's necessários para manutenção do título de Master.

Exemplo: GV's necessários para manter o título de Master = 2500 GV's
Com a conquista de um Master de 1º Nível você já tem 1250 GV's garantidos.

❑ PATROCÍNIO INTERNACIONAL

PATROCÍNIO

A Nature's Sunshine possui filiais em mais de 60 Países onde você também poderá patrocinar Empreendedores e ganhar sobre as Gerações de Masters que, eventualmente, formar nestes Países. É exatamente como transformar o seu negócio em um empreendimento multinacional.

A NSP calcula os ganhos internacionais, converte em moeda nacional, soma o valor do seu bônus local e demonstra no seu extrato a cada mês. Já pensou no potencial que isto representa para o seu negócio?

Para obter maiores informações sobre desenvolver patrocínios internacionais, ligue para o escritório da NSP no Brasil e solicite material específico.

“Ousar é perder o equilíbrio momentaneamente,
não ousar é perder-se para sempre.” Soren Kierkegaard

BÔNUS



O cálculo de seu bônus é demonstrado em um extrato mensal que a NSP disponibiliza no website (www.nsp.com.br) e o valor correspondente é depositado até o dia 15 de cada mês na sua conta bancária, se esta for da rede Bradesco. Caso não seja correntista da rede Bradesco, a NSP envia um cartão “Premium Card” com o valor de seu bônus. Você poderá utilizá-lo nos estabelecimentos credenciados pela bandeira Rede Shop ou sacar o dinheiro nos caixas eletrônicos do banco Itaú.

A NSP não realiza remessa de bônus inferiores a R\$ 25,00. O dinheiro fica acumulado e o Empreendedor o recebe ao atingir este valor.

RENOVAÇÃO



De acordo com o Contrato de Afiliação Comercial, após um ano o Empreendedor deve fazer renovação de sua afiliação, caso pretenda continuar usufruindo as vantagens e benefícios da Nature's Sunshine. Para a Renovação contratual deve-se comprar qualquer produto sem um valor mínimo pré-determinado.

CONTRATO



Caso a renovação não ocorra em até 3 meses da data de vencimento, o Contrato será rescindido e o Empreendedor será considerado não renovado.

EMPREENDEDOR



O Empreendedor que não renovar o sua afiliação após 3 meses do aniversário deste o contrato será considerado não renovado, tendo as seguintes conseqüências quanto ao cálculo do bônus e qualificação:

1. O não recebimento dos bônus sobre os seus PV's e nem sobre a sua Dowline
2. Para o upline, apenas o Empreendedor não renovado deixará de ser considerado para o cálculo de bônus, sendo que o restante de sua dowline será calculado normalmente.
3. O Empreendedor Master que tiver direito a bônus sobre gerações receberá o bônus calculado sobre cada Empreendedor, excluindo-se apenas os não renovados.
4. O Empreendedor não renovado e sua rede contarão GV's para qualificação de sua upline.

Todo Empreendedor Comercial Independente está sujeito aos impostos previstos em lei.

Imposto de Renda

Recolhido na fonte sobre todo e qualquer pagamento ou crédito, relativos aos incentivos promocionais por volume de compras (bônus). As alíquotas aplicadas seguem os termos da tabela oficial vigente para pessoas físicas sem vínculo empregatício.

ICMS

Já incluso no preço do produto. É calculado e demonstrado na Nota Fiscal que acompanha as mercadorias e recolhido nos termos explícitos na cláusula 10 do contrato de credenciamento.



“Aproveite cada minuto de sua vida, pois o tempo não volta. O que volta é a vontade de voltar no tempo.”

AFILHADO – O Empreendedor é afilhado daquele que o cadastra.

BÔNUS – Termo genérico para qualquer tipo de pagamento.

BÔNUS EXTRA – Bônus pago ao Empreendedor com título (Rank) igual ou superior a Master Ouro. Receberá R\$ 120,00 para cada Master de 1ª Geração (Não precisa ser necessariamente de 1º Nível).

BÔNUS POR GERAÇÃO (OVERRIDES) – Bônus pagos aos Masters baseado nas atividades de suas gerações de Master. Overrides são pagos até a 5ª geração de acordo com o (Rank/ Posição) título do Empreendedor.

BREAKAWAY – Quando um Empreendedor atingir (Rank) título igual ou superior a Master, após o encerramento oficial do mês a NSP calcula automaticamente seu volume de compras pessoais (PV's) e/ou volume de compras de Grupo (GV's), e se emancipará de seu patrocinador. Mesmo que isto ocorra, sua rede/organização permanecerá preservada. Para o patrocinador obter ganho sobre (Breakaway) é necessário ser um também.

CAIXA ALFA – Tipo de caixa existente em toda agência Bradesco e que identifica o depositante. É importante, pois permite que a NSP localize o depósito do Empreendedor.

CATÁLOGO DE PRODUTOS – É indispensável para obter informações básicas sobre a linha de produtos NSP Brasil, pois o mesmo tem por finalidade orientar o uso dos produtos e facilitar assim as vendas.

EMPREENDEADOR – Qualquer pessoa física afiliada a Nature's Sunshine.

EMPREENDEADOR LÍDER – É o empreendedor que adquiriu o direito de ser indicado pela Nature's Sunshine para atender a todos os novos afiliados de sua região.

EXTRATO DO EMPREENDEADOR – Estará disponível no web site NSP ao Empreendedor que estiver ativo durante o mês e fizer jus ao bônus. Através dele o empreendedor terá acesso a todas as informações, como por exemplo: 1. Vendas Pessoais / 2. Vendas de Grupo / 3. Saberá qual título conquistou ou manteve / 4. Resumo financeiro / 5. Detalhe dos cálculos / 6. Cálculo dos bônus.

FILHO PERNA – Refere-se aos Empreendedores que foram patrocinados por outros Empreendedores.

KIT EMPREENDEADOR – Material auxiliar de vendas desenvolvido pela NSP indispensável para ampliar o conhecimento do Empreendedor em relação à linha de produtos e ao plano de marketing.

MEMBRO – Qualquer pessoa afiliada a NSP. Este é um termo genérico para qualquer título.

MARKETING DE REDE – Tipo sistema de venda direta com a característica multinível, isto é, baseado no esforço pessoal de cada Empreendedor para ampliar e desenvolver sua equipe/organização/rede.

NÃO QUALIFICADO (FALLEN ANGEL) – Um Empreendedor que conquistou o título de Master e que não se qualificou para mantê-lo.

NÍVEL INFERIOR (DOWNLINE LEVEL) – Refere-se à localização física que um determinado Empreendedor ocupa em uma determinada genealogia ou organização. Este nível é sempre relativo ao Empreendedor em análise. Por exemplo: Se o Empreendedor em análise é você, Downline Level refere-se aos seus afiliados diretos e indiretos, ou seja, ao Nível Inferior.

NÍVEL SUPERIOR (UPLINE LEVEL) – Refere-se a localização física que um determinado Empreendedor ocupa em uma determinada genealogia ou organização. Este nível é sempre relativo ao Empreendedor em análise. Por exemplo: Se o Empreendedor em análise é você, **Upline** refere-se aos seus afiliados diretos e indiretos, ou seja, ao **Nível Superior**.

PATROCINADOR – Um Empreendedor que patrocina a afiliação do outro Empreendedor NSP.

PEDIDO EMPREENDEDOR – Formulário com todos os Produtos e Materiais Auxiliares de Vendas relacionados para o Empreendedor efetuar suas compras junto a NSP.

PONTO VALOR (PV's) – Nome interno criado para cálculo do pagamento de bônus. Cada real na compra de produto vale um Ponto Valor (1 PV).

PRODUTO – Mercadoria vendida pela NSP a qual esta associada um volume de pontos.

PROMOÇÃO – Um aumento (Rank/Posição) no título de um Empreendedor baseado nas suas atividades e de sua organização/rede.

QUALIFICAÇÃO – É um Status de um Empreendedor que determina se o mesmo é ou não elegível (Generation Overrides) – ser promovido ou manter seu título.

RANK – Demonstrador numérico que indica o título do Empreendedor. O Rank -1 corresponde ao título inicial (Empreendedor). A NSP utiliza Rank de 1 a 7, correspondendo a cada um deles um título específico: 1. Empreendedor; 2. Master; 3. Bronze; 4. Prata; 5. Ouro; 6. Platina; 7. Diamante.

REBAIXAMENTO – Uma redução no título de um Empreendedor que não se qualifica para a manutenção do seu título atual.

RECUPERAÇÃO – É a promoção para Master de um Empreendedor que já tenha sido Master e que, pela não qualificação, perdeu este título (Rebaixado).

REMANEJAMENTO – Refere-se ao deslocamento de um determinado Empreendedor em uma determinada Genealogia/Rede, em relação ao seu Patrocinador. Ou seja: após um período de 6 meses consecutivos sem atingir ou recuperar o título perdido de Master, o Empreendedor perderá definitivamente os bônus correspondentes as sua redes emancipadas para o primeiro Master qualificado de sua upline.

RENOVAÇÃO – Termo genérico utilizado para atualizar o contrato do Empreendedor após o período de um ano.

VOLUME DE GRUPO – É a soma dos Volumes Pessoais (PV's) de cada um dos Empreendedores e dos PV's de seu Grupo Pessoal (todos os seus patrocinados, diretos ou indiretos, que não tenham o título de Master).

VOLUME PESSOAL – É a soma do volume de compras pessoais (PV's).