

Zero to One — सार + उदाहरण:-

THE INTERNATIONAL BESTSELLER

ZERO TO ONE

NOTES ON STARTUPS,
OR
HOW TO BUILD THE FUTURE

PETER THIEL
WITH BLAKE MASTERS

'That rare thing: a concise, thought-provoking
book on entrepreneurship' **THE TIMES**

1. नया बनाओ, कॉपी मत करो (Create, don't copy)

- **Idea:** Market में वही करो जो अभी नहीं है।
 - **Example:**
 - Uber = पहले cab service थी, लेकिन उन्होंने ऐप + ऑन-डिमांड बनाया।
 - नया तरीका = Zero to One
-

2. छोटे मार्केट से शुरू करो (Start small)

- **Idea:** छोटे audience पर focus करो, फिर expand करो।
 - **Example:**
 - Facebook शुरू हुआ Harvard students के लिए → बाद में पूरी दुनिया में।
-

3. तकनीक + इंसान का कॉम्बिनेशन (Tech + Execution)

- **Idea:** सिर्फ आइडिया = useless, execution जरूरी।
 - **Example:**
 - PayPal = tech थी, लेकिन user-friendly interface और trust ने इसे hit बनाया।
-

4. सही टीम चुनो (Team Selection)

- **Idea:** "A" players के साथ काम करो।
 - **Example:** Elon Musk ने SpaceX और Tesla में top engineers को रखा → तेज़ ग्रोथ।
-

5. भविष्य का सोचो (Think Long-term)

- **Idea:** 10 साल बाद की demand सोचो।
 - **Example:**
 - Tesla = 2000s में electric cars niche था → अब mainstream।
-

6. ब्रांड और स्केलिंग (Monopoly + Scale)

- **Idea:** Competition से बचो, unique बनो।

- **Example:**
 - Google = search engine monopoly, इसलिए dominance बनी।
-

7. किताब का सार (One-liner)

“जो चीज़ आज नहीं है, उसे बनाओ और दुनिया में पहला बनो।”

□ Actionable Tip दोनों किताबों के लिए (Daily 5 min)

1. सुबह 5 मिनट:
 - अपने goal बोलो (Think and Grow Rich)
 - सोचो कोई नया तरीका कैसे अपना सकते हो (Zero to One)
2. 5 मिनट सीखो + implement करो:
 - कोई छोटी saving, investment या experiment करो
3. रात को 5 मिनट:
 - दिन की progress देखो, सीखो, adjust करो