

How To Start And Promote My Online Coaching Business For Book Keeping For 11th And 12th

अगर आप 11वीं और 12वीं के लिए Book Keeping (लेखाशास्त्र/बुक कीपिंग) की ऑनलाइन कोचिंग शुरू करना चाहते हैं, तो आपको तीन चीज़ों पर ध्यान देना होगा:

1. अच्छा कोर्स सिस्टम बनाना
2. छात्रों तक पहुँच बनाना
3. विश्वास (Trust) बनाकर बिक्री करना

नीचे एक व्यावहारिक रोडमैप है:

1. अपना Coaching Niche स्पष्ट करें

पहले तय करें कि आप किसे पढ़ाएंगे:

Target Students:

- 11th Commerce Students
- 12th Commerce Students
- CBSE / State Board / ISC
- कमजोर छात्रों के लिए Basic Accounting
- Exam-focused preparation
- Board exam + Concept clarity

उदाहरण में अपनी पहचान ऐसी बना सकते हैं:

"Class 11 & 12 Commerce Students के लिए आसान भाषा में Book Keeping और Accounting की ऑनलाइन कोचिंग।"

2. अपना Course Structure बनाएं

शुरुआत में बहुत बड़ा कोर्स बनाने की जरूरत नहीं है।

Example: Class 11 Book Keeping Course

Module 1: Accounting Basics

- Meaning of Accounting
- Types of Accounts
- Golden Rules

Module 2: Journal Entries

- Debit & Credit Rules
- Practical Examples

Module 3: Ledger

- Posting Methods
- Balancing

Module 4: Trial Balance

- Errors & Corrections

Module 5: Final Accounts

Course Format:

- Live Classes (Zoom/Google Meet)
 - Recorded Videos
 - PDF Notes
 - Practice Worksheets
 - Weekly Tests
 - Doubt Support
-

3. Online Teaching Setup

शुरुआत के लिए:

Free/Low Cost Tools:

- **Google Meet / Zoom** – Live classes
- **Google Classroom** – Notes और assignments
- **Canva** – Presentation और worksheets
- **WhatsApp Business** – Student communication

बाद में:

- अपना Learning Management System (LMS)
 - Website
 - Mobile App
-

4. अपना पहला Batch कैसे शुरू करें

पहले 10–20 छात्रों पर ध्यान दें।

Launch Offer:

उदाहरण:

"Class 11 Book Keeping Foundation Batch"

Duration:

- 3 Months

Includes:

- 60 Live Classes
- Notes
- Tests
- Doubt Sessions

Early Bird Fee:

₹2,999 या ₹4,999

पहले छात्रों से:

- Feedback लें
 - Testimonials लें
 - Results दिखाएं
-

5. Students कैसे लाएँ (Marketing Strategy)

A. YouTube से Free Marketing

हर सप्ताह वीडियो बनाएं:

Examples:

- "Debit और Credit आसान भाषा में समझें"
- "Journal Entry के 10 Most Important Questions"
- "Class 12 Accounts Board Exam Tips"
- "Accounting में Students सबसे ज्यादा कहाँ गलती करते हैं?"

YouTube आपका long-term student source बन सकता है।

B. Instagram / Facebook Content

Daily छोटे videos:

Examples:

Reels:

- "Accounting का सबसे आसान Rule"
 - "यह Journal Entry 90% Students गलत करते हैं"
 - "Exam में Marks बढ़ाने के 5 तरीके"
-

C. WhatsApp Marketing

एक Free WhatsApp Group बनाएं:

नाम:

"Class 12 Accounts Exam Preparation Group"

Group में दें:

- Free Notes
- Daily Questions
- Exam Tips
- Mini Tests

फिर paid batch offer करें।

D. School Students तक पहुँच

अपने शहर के:

- Junior colleges
- Commerce classes
- Student groups

से संपर्क करें।

Offer:

- Free 1-hour Accounting Workshop
-

6. अपना Personal Brand बनाएं

Students शिक्षक से जुड़ते हैं, सिर्फ विषय से नहीं।

इसलिए:

- अपना introduction video बनाएं
- Teaching style दिखाएं
- Students की problems समझाएं
- अपनी journey share करें

Example:

"मैं Commerce students को Book Keeping आसान तरीके से समझाने में मदद करता हूँ ताकि वे सिर्फ याद न करें, बल्कि concepts समझें।"

7. Pricing Strategy

शुरुआत में:

Basic Batch:

₹3,000–₹5,000

Premium Batch:

₹8,000–₹15,000

Premium में:

- Personal doubt solving
- Weekly mentoring
- Extra practice

8. Student Conversion Funnel

एक सरल सिस्टम:

Free Content

↓

Free PDF / Test

↓

WhatsApp Group

↓

Free Demo Class

↓

Paid Course Enrollment

9. पहले 90 दिनों की योजना

पहले 30 दिन:

- ☐ Course तैयार करें
- ☐ YouTube Channel शुरू करें
- ☐ 20 Free Videos बनाएं
- ☐ WhatsApp Group बनाएं

अगले 30 दिन:

- ☐ Free Workshop करें
- ☐ Demo Classes लें
- ☐ पहला Batch शुरू करें

अगले 30 दिन:

- ☐ Testimonials लें
- ☐ Referral System शुरू करें
- ☐ Paid Ads टेस्ट करें

10. आपकी सबसे बड़ी ताकत क्या होगी?

Book Keeping एक ऐसा विषय है जिसमें बहुत से छात्र डरते हैं। अगर आप:

- आसान भाषा में पढ़ाते हैं
- बहुत सारे practical examples देते हैं
- Exam pattern समझाते हैं
- व्यक्तिगत ध्यान देते हैं

तो आप बड़े Coaching Institutes से अलग पहचान बना सकते हैं।

एक सरल शुरुआत:

पहले 100 छात्रों के लिए लक्ष्य रखें, करोड़ों छात्रों के लिए नहीं। अच्छा परिणाम और भरोसा बनने के बाद आपका कोचिंग बिज़नेस तेजी से बढ़ सकता है।