


AGENDA:

- Daftar hadir
- Pembagian Form P dan Nota NCR
- Briefing BIS 2007:
Pameran dan Simulasi
- Lelang Stand



Form-form yang digunakan:

Form yang disediakan oleh tim KP I:

- Nota Penjualan (NCR Rangkap 3)
- Form Peristiwa (Form P)

Form yang dapat digandakan sendiri sesuai kebutuhan :

1. Form Inventaris (Form I)
2. Form Transaksi (Form T)
3. Form Ekspedisi (Form E)
4. Form Advertising (Form A)
5. Form Kredit (Form K)
6. Faktur Supplier (standar dan customized)



PAMERAN

- Dilaksanakan pukul 08.30 – 15.00 WIB di Teaching Industry, dianggap tanggal 1 Juni 2007
- Peserta pameran telah datang pukul 07.30 WIB untuk persiapan akhir *stand*-nya
- Dapat melakukan transaksi dengan buyer dan supplier

stand

- Stand akan dilelang. Pelaksanaan lelang: di akhir briefing hari ini (akan dipandu oleh Bpk. Markus)
- Disediakan 1 meja, 2 kursi, 1 sekat
- Wajib melengkapi standnya dengan
 1. Nama Perusahaan
 2. Nomor Kelompok
 3. Brosur produk yang dijual
 4. Tiap anggota kelompok mengenakan identitas → name tag (nama, no. kelompok, nama perusahaan)

stand

- Bawa alat tulis dan alat hitung
- Jika membawa laptop sendiri → bawa kabel roll
- Harga sewa stand beragam, tergantung lokasi.
- Dekorasi stand : tidak boleh memaku

Simulasi

- Simulasi dibagi dalam 3 sesi : lihat modul halaman 9
- Transaksi dapat dilakukan dengan buyer (new order atau negosiasi ulang), supplier, bank, iklan, dan ekspedisi
- 10 menit riil = 1 hari simulasi
- Tiap pergantian simulasi mengumpulkan Form P (ada/tidak ada peristiwa yang berpengaruh) dan tidak bisa diminta kembali
- Perhatikan peran masing-masing dosen

BEST COMPANIES

- Best Company (komprehensif)

Penghargaan khusus :

- Best Stand (tim penilai stan)
- Best Negotiator (buyer)
- Best Innovation in Marketing (buyer)
- Best Product Design (buyer)

Buyer

- Transaksi dengan buyer hari Senin - Sabtu
- Perhatikan aturan penggunaan nota
- Wajib menuliskan:
 1. Nama dan nomor kelompok
 2. Tanggal transaksi
 3. Due date
 4. Penalti (% per unit)
 5. Ongkos kirim (siapa yang menanggung)
 6. Besarnya DP

TIPS: Tuliskan dahulu di Nota poin-poin di atas (kecuali tanggal transaksi)

- Setiap nego ulang harus ditandai dengan tandatangan dari 2 belah pihak
- Maximum transaksi tanggal 30 Juni 2007, dengan pengiriman terakhir hingga 31 Juli 2007

Buyer

- Perhatikan kurs untuk buyer luar negeri
- Barang dapat diterima buyer meski hari libur
- Diperbolehkan untuk subkontrak ke kelompok lain jika kapasitas tidak cukup
- Perhatikan biaya penerjemah bila diperlukan

Supplier

- Harga dapat berubah (sesuai kebijakan supplier)
- Jenis barang dapat ditambahkan sesuai kesepakatan dgn supplier
- Material yang datang pada hari libur dapat digunakan pada hari berikutnya

Tenaga Kerja

- Jumlah tenaga kerja dapat berubah selama BIS
- Penambahan/pengurangan tenaga kerja jangan lupa memperhitungkan biaya PHK atau perekrutan.
- Perhatikan masalah gaji dan ongkos lembur

Mesin

- Jumlah mesin dapat berubah selama BIS
- Penambahan mesin bisa dari supplier (bisa digunakan H+3) atau dari kelompok lain (diumumkan lewat iklan, bisa digunakan H+2)
- Perhatikan masalah gaji (jika ada penambahan mesin)

Ekspedisi

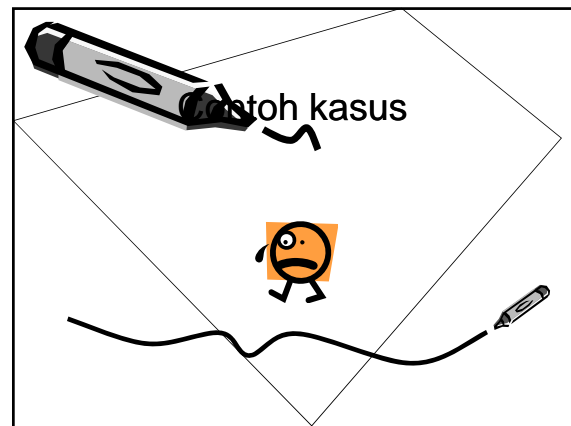
- Barang harus masuk H-1
- Karena kapasitas pengiriman terbatas, disarankan untuk memesan tempat terlebih dahulu (dikenakan biaya simpan sebagai uang muka)
- Konfirmasi dilakukan H-1, jika tidak konfirmasi dianggap batal (uang muka hilang)
- Perhatikan waktu pengiriman, jadwal, kurs yang berlaku, biaya pengiriman berdasarkan berat produk
- Barang yang masuk dikirimkan sudah dalam kemasan
- Ekspedisi beroperasi Senin - Sabtu untuk konfirmasi/barang masuk.

Bank and Insurance

- Untuk menambah modal, dapat dilakukan pinjaman ke bank
- Perusahaan bisa mengambil paket asuransi jiwa plus inventaris perusahaan

Iklan

- Biaya iklan :
Rp 75.000,00/menit (upload file)
Rp 100.000,00/menit (desain + upload file)



KASUS 1

PT. Top Star dari Inggris, pada tanggal 3 Nov 2006 memesan tempat alat tulis sebanyak 1000 unit ke PT. Maju Terus. Setelah melakukan negosiasi harga, disepakati bahwa harga per unitnya adalah Rp 25.000. Selama negosiasi berjalan, PT. Top Star memakai jasa penerjemah bahasa. Dan biaya untuk penerjemah ini sebesar Rp 150.000. Pihak buyer meminta agar biaya pengiriman ditanggung oleh PT. Maju Terus. Berdasarkan data dari pihak ekspedisi, biaya pengiriman sebesar Rp 2 juta. *Due date yang disepakati adalah tanggal 17 Nov'06 dan buyer berencana membayar secara kredit. Untuk mengantisipasi keterlambatan pengiriman, maka ditetapkan penalti keterlambatannya 20%. Maka, pengisian form yang harus dilakukan adalah sebagai berikut:*

FORM NOTA ASLI

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 23

No	Tanggal	Buyer	Nama Produk	Jumlah Order	Harga Total	Keterangan
1	3 Nov '06	PT. Top Star	Tempat Alat Tulis	1000 unit	Rp 25 jt	penerjemah Rp150rb

Due date	Biaya Kirim	Cara Pembayaran	Penalti keterlambatan	Negosiasi ulang*	Jam negosiasi*
17 Nov'06	Rp 2 jt	Kredit (1 mg)	20%		

* hanya digunakan jika diperlukan pada simulasi II

Kasus 1

KASUS 2

Untuk memenuhi order PT. Top Star, PT. Maju Terus harus membeli bahan baku multipleks ke supplier. Setelah melakukan negosiasi dengan beberapa supplier, ternyata diperoleh satu supplier yang memberikan tawaran harga multipleks paling murah. Oleh karena itu mereka pada tanggal 3 Nov '06 langsung membeli multipleks dari supplier tersebut (PT. Rugipun Oke) sebanyak 100 lembar multipleks dengan harga Rp 60.000 / lembar. Pengiriman dilakukan 3 hari setelah tanggal pemesanan dengan biaya kirim ditanggung oleh PT. Rugipun Oke sebesar Rp 500.000. Pembayaran akan dilakukan secara tunai, oleh karena itu penalti keterlambatannya 35%. Maka form yang harus diisi adalah sebagai berikut:

FORM COPI FAKTUR

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 23

No	Tanggal Pembelian	Perusahaan	Nama Produk	Jumlah Order	Harga Total (Rp.)
1.	3 Nov '06	PT. Rugipun Oke	Multipleks	100 lembar	Rp 6 jt

Tanggal Kirim	Biaya Kirim (Rp.)	Cara Pembayaran	Penalti Keterlambatan (Rp.)	Negosiasi ulang*	Jam Nego*
6 Nov '06	Rp. 500000 (Supplier)	Tunai	35%		

Kasus 2

KASUS 3

Selama proses produksi berjalan, ternyata pada tanggal 6 Nov '06 terjadi demonstrasi masal dari para pekerja yang tergabung dalam Serikat Pekerja karena mereka tidak puas dengan kebijakan perusahaan. Akibatnya perusahaan berhenti beroperasi selama 1 hari penuh. Oleh karena itu untuk mengantisipasi keterlambatan pengiriman barang ke PT. Top Star, maka perusahaan memberlakukan jam lembur pada tanggal 9, 10, dan 11 Nov'06 dengan biaya lembur 1.5x gaji normal. Maka form yang harus diisi adalah:

FORM P

Tanggal : 6 Nov'06
Kelompok : 23
Nama Perusahaan : PT. Maju Terus

PERISTIWA:
Demonstrasi massal serikat pekerja

No.	Dampak	Antisipasi	Form yg di-revisi
1.	Perusahaan berhenti operasi 1 hari penuh	Memberlakukan jam lembur tgl 9-11 Nov '06 Negosiasi dengan buyer	Nota

Ket : Form P dikumpulkan setiap hari simulasi (Tiap 10 menit waktu simulasi), baik jika perusahaan terkena efek gangguan secara langsung, maupun tidak.
Kasus 3

KASUS 4

Akibat demonstrasi masal dari pekerja (6 Nov'06), Tanggal 10 Nov '06 terjadi kerusakan pada beberapa mesin, yakni 2 mesin X dan 1 mesin Y (tetap bisa produksi, tapi tidak *full capacity*) Oleh karena itu, PT. Maju Terus harus segera membeli mesin supaya proses produksi tetap dapat berjalan. PT. Maju Terus kemudian mendapat informasi bahwa PT. Maubangkrut hendak menjual mesin X yang telah dipergunakannya ke perusahaan lain untuk menutup hutangnya. Sedangkan mesin Y, karena termasuk mesin yang langka, maka harus membeli baru dari supplier. Harga mesin X adalah @Rp 100 juta dan harga mesin Y Rp 200 juta. Maka form yang harus diisi adalah :

FORM P

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 23

No.	Tanggal	Aktivitas (Kejadian)	Antisipasi	Form yg di-update	Tanda tangan administrasi
1.	6Nov'06	Demonstrasi masal	Memberlakukan jam lembur	-	
2	10 Nov'06	Mesin Y rusak	Beli baru dari supplier	Form I	
3	9 Nov'06	Mesin X rusak	Beli dari kel 'X' (PT. Maubangkrut)	Form I Form T	

Kasus 4

FORM T

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 23

No.	Tanggal	Jenis Transaksi	Nilai	Lawan Transaksi (Kelompok 'X')	Tanda Tangan
1.	10 Nov '06	Beli Mesin X 2 buah @ Rp. 100 jt	Rp 200 juta	PT Maubangkrut	

Transaksi yang berupa subkontrak, bagi pihak yang menerima subkontrak harus memasukkan order subkontrak tersebut pada form Nota Asli selain pada form T dan P.

Transaksi selain subkontrak harus dimasukkan pada form T dan P kedua belah pihak

Kasus 4

FORM I

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 23

No	Nama Inventaris (Mesin/Peralatan Utama Produksi)	Jumlah (Unit)	Harga (Rp.)	Jumlah operator (per unit inventaris)	Keterangan
1	Mesin A	5	25jt	1	AA
2	Mesin B	2	50jt	1	AA
:	:	:	:	:	:
20	Mesin X	2	100jt	2	BK'Maubangkrut
21	Mesin Y	1	200 jt	1	BB

AA (Aset Awal);

BB (jika beli baru dari supplier);

BK 'X' (jika beli dari kelompok 'X');

JK 'X' (jika jual ke kelompok 'X').

Kasus 4

KASUS 5

Untuk memenuhi order tempat alat tulis, pada tanggal 11 Nov '06 manajemen mengetahui bahwa ternyata kapasitas produksi tidak mencukupi sehingga harus melakukan subkontrak produksi komponen "K" ke perusahaan lain, yaitu PT. Aksesories. sebanyak 750 komponen "K" senilai Rp 50 juta.

Manajemen PT. Maju Terus melihat bahwa penjualan belum memuaskan. Untuk itu, PT. Maju Terus tanggal 11 Nov '06 berencana mengiklankan produknya melalui media elektronik. Tarif iklan sekali tayang Rp 2 juta. Maka form yang harus diisi yaitu:

FORM P

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 13

No.	Tanggal	Aktivitas (Kejadian)	Antisipasi	Form yg di-update	Tanda tangan administrasi
1.	6 Nov '06	Demonstrasi masal	Jam lembur 13-15 Nov '06	-	
2	10 Nov '06	Mesin Y rusak	Beli mesin Y dari supplier	Form I	
3	10 Nov '06	Mesin X rusak	Beli baru dari kel 'X' (PT. Maubangkrut)	Form I Form T	
4	11 Nov '06	Kapasitas tidak cukup	Subkontrak 'K' ke PT Aksesories	Form T	
5	11 Nov '06	Penjualan kurang	Pasang Iklan	Form A	

Kasus 5

FORM T

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 13

No.	Tanggal	Jenis Transaksi	Nilai	Lawan Transaksi (Kelompok 'X')	Tanda Tangan
1.	10 Nov '06	Beli Mesin X	Rp 200 juta	PT Maubangkrut	
2.	11 Nov '06	Subkontrak komponen "K"	Rp 50 juta	PT. Aksesories	

Transaksi yang berupa subkontrak, bagi pihak yang menerima subkontrak harus memasukkan order subkontrak tersebut pada form nota selain pada form T dan P.

Transaksi antar klp selain subkontrak harus dimasukkan pada form T dan P kedua belah pihak

Kasus 5

Form A

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 13

No.	Tanggal	Isi Berita	Biaya
1.	11 Nov '06	"Dijual obral meja telp. multi fungsi Hub Kel"	Rp 2 juta

Keterangan :

Kolom tanggal diisi sesuai dengan tanggal simulasi (lihat keterangan untuk form Nota).

Kasus 5

KASUS 6

- Pada tanggal 3 Nov'06 PT. Maju Terus mengalami kesulitan modal kerja, sehingga diputuskan untuk meminjam uang ke 'Bank Kredit Usaha' sebesar Rp 50 juta dengan jangka waktu 2 minggu.
- Bunga sesuai dengan ketentuan yang berlaku.
- Pihak perusahaan juga mengambil paket asuransi untuk karyawan (jiwa) dan inventaris.

Form yang harus diisi:

FORM P

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 13

No.	Tanggal	Aktivitas (Kejadian)	Antisipasi	Form yg di-update	Tanda tangan administrasi
1.	6 Nov'06	Demonstrasi masal	Memberlakukan jam lembur	-	
2	10 Nov'06	Mesin Y rusak	Beli mesin Y dari supplier	Form I	
3	10 Nov'06	Mesin X rusak	Beli baru dari kel 'X' (PT. Maubangkut)	Form I Form T	
4	11 Nov'06	Kapasitas tidak cukup	Subkontrak ke ke PT Hiasan	Form T	
5	11 Nov'06	Penjualan kurang	Pasang Iklan	Form A	
6	3 Nov'06	Kurang Modal Kerja dan bayar insurance	Pinjam ke Bank dan bayar premi insurance	Form K	

Kasus 6

Form K

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 13

No.	Tgl Kredit	Jumlah Kredit (Rp.)	Tgl Jatuh tempo	Jumlah Minggu kredit	Bunga (Rp.)	Tanda tangan administrasi
1.	3 Nov'06	Rp 50 juta	17 Nov'06	2 minggu		

Kasus 6

No.	Tgl Kredit	Jumlah Kredit (Rp)	Tgl Jatuh Tempo	Jumlah Hari Kredit	Bunga (Rp)	Tanda Tangan Petugas Bank
1.	3 Nov'06	Rp 50 juta	17 Nov'06	2 minggu	Perhitungan bunga mengikuti peraturan bunga yang berlaku dan dihitung selama jumlah hari kredit	
2						
3						
4						
5						
6						
7						
8						

No.	Tanggal Polis	Jenis Asuransi dan	Masa Perlindungan	Nilai Pertanggungan	Premi (Rp)	Tanda Tangan Petugas Asuransi
1	3 Nov 06	Inventaris dan pekerja	1 bulan	80% nilai inventaris dan biaya pekerja	12%/12 (total inventaris dan biaya pekerja selama 1 tahun)	
2						
3						
4						

KASUS 7

- Setelah produksi selesai 13 Nov '06 PT Maju Terus ingin melakukan pengiriman barang lewat ekspedisi ke PT. Top Star (tujuan Inggris) untuk memenuhi due date penyerahan barang (17 Nov '06)

Form yang harus diisi:

FORM P

Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-xxxxxxx)

Kelompok : 13

No.	Tanggal	Aktivitas (Kejadian)	Antisipasi	Form yg di-update	Tanda tangan administrasi
3	10 Nov'06	Mesin X rusak	Beli baru dari kel 'X' (PT. Maubangkut)	Form I Form T	
4	11 Nov'06	Kapasitas tidak cukup	Subkontrak ke ke PT Hiasan	Form T	
5	11 Nov'06	Penjualan kurang	Pasang Iklan	Form A	
6	3 Nov '06	Kurang Modal Kerja	Pinjam ke Bank	Form K	
7	13 Nov'06	Kirim barang ke Inggris	Pakai Ekspedisi Express Cargo	Form E	

Kasus 7

FORM E

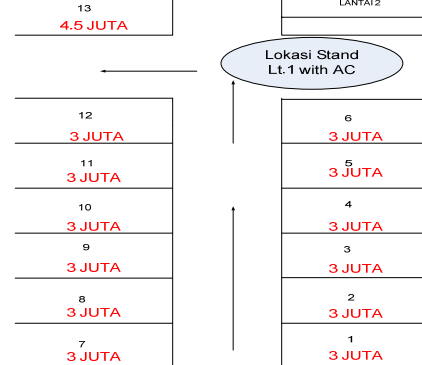
Nama Perusahaan : PT. Maju Terus
Alamat : Jln. Pusing no. 007
Contact Person : Roger (081-XXXXXXX)

Kelompok : 13

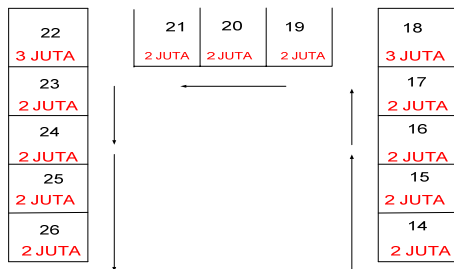
No	Tgl pesan tempat	Tgl hari kirim	Tujuan	Tgl Sampai tujuan	Berat (kg)	Biaya Kirim	DP	Tgl Barang masuk	Biaya simpan	Total Biaya	Ttd Exp
1.	13 /11/'06	15/11 /'06	PT. Top Star, Inggris	20/11 /'06	?	?	10%	14/11 /'06	-	?	

Nb : Tgl pengiriman disesuaikan dengan jadwal keberangkatan ekspedisi, sehingga mungkin barang menunggu di ekspedisi dan terkena biaya simpan.
Ekspedisi baru dapat mengirim barang setelah 1 hari dari tanggal penerimaan (tdk kena ongkos simpan), jika lebih awal akan kena biaya simpan.
Kasus 7

Layout Stand



Lokasi Stand Lt.2 with AC



ANY QUESTION?

THANK YOU



HAVE A NICE DAY