

ARBONNE
INTERNATIONAL



©2005, ARBONNE INTERNATIONAL. TODOS DERECHOS RESERVADOS.
9400 JERONIMO, IRVINE, CA 92618 | 1.888.509.0930 | WWW.ARBONNE.COM

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

El Equipo Ejecutivo



Robert M. Henry, *Presidente del Consejo y Gerente General*

Con un Doctorado en leyes de la Brooklyn Law School y un diploma en Contabilidad, más dos décadas de experiencia en el mercadeo global en red, ventas directas y publicidad, Bob Henry está más que calificado para dirigir a Arbonne a su siguiente cuarto de siglo pleno de éxitos. Bob es un pensador visionario, con una gran pasión por el mercadeo directo y el impacto que tiene sobre las miles de personas que emprenden la carrera empresarial de crecimiento personal y profesional. Con su experimentado, apasionado y visionario liderazgo, Bob está al frente en Arbonne International y se encuentra comprometido para lograr un crecimiento y un éxito sin precedentes para todos los que se integran al extraordinario fenómeno que significa Arbonne.



Rita Davenport, *Presidente*

Rita se incorporó a Arbonne en 1987 como Consultora Independiente y en menos de un año alcanzó el grado de Vicepresidente Regional. Además de ser la Presidente de la compañía, Rita es una empresaria con mucho éxito, reconocida en el ámbito nacional, autora y premiada oradora, que recientemente obtuvo los codiciados premios CSP y CPAE de la National Speakers Association. Antes de asociarse a Arbonne, produjo y actuó como anfitriona en su propio y premiado show de televisión "Strategies for Success" (Estrategias para el éxito) durante 15 años. Este show fue visto en más de 32 millones de hogares y actualmente se encuentra en el Broadcaster's Hall of Fame. Rita es una mujer que prefiere los hechos a las palabras y por eso continúa inspirando, motivando y capacitando a otros para que transformen sus vidas con Arbonne.



Candace Keefe, *Vicepresidenta Senior, Desarrollo de Productos y Mercadeo*

Integrada a Arbonne desde 1989, Candace es responsable del desarrollo y mercadeo de nuevos productos, del destaque y mantenimiento de la línea de productos existente; además del desarrollo del plan de negocios, las comunicaciones y los eventos. Candace es miembro de la Society of Cosmetic Chemists.



Carol Hukari, *Vicepresidenta Senior, Operaciones*

Al momento de ingresar a Arbonne, Carol Hukari ya tenía 15 años de experiencia en ventas y operaciones, negocios internacionales y mercadeo mundial, en algunas de las principales compañías de mercadeo en red de la industria. Antes de su carrera en mercadeo en red, Carol estuvo durante 12 años en el negocio de las agencias publicitarias, donde desarrolló una gran experiencia en administración estratégica.



Stian Mørck, *Vicepresidente Ejecutivo*

Stian Mørck ha estado en la compañía desde 1989 y enfoca sus esfuerzos en el área de Servicio al Cliente, Apoyo al VP y Conformidad, protegiendo los intereses de Arbonne y de sus Consultores. Stian representa a la compañía como un Miembro del Consejo de la Asociación de ventas directas y apoya a las compañías miembros, a sus constituyentes, a los propietarios de los negocios y a la industria en general.



Mark I. Lehman, *Gerente Financiero*

Mark Lehman llegó a bordo como Gerente Financiero, en su carácter de experimentado ejecutivo financiero senior, que obtuvo una Maestría en Administración de Negocios en la Rutgers University. Mark se incorpora a Arbonne con una amplia experiencia de trabajo en compañías de productos de consumo, especialmente en las áreas de fabricación y distribución y una importante historia de trabajo en el ámbito internacional, en Europa y Asia.

Conozca al equipo ejecutivo de la sede central

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

Un ingreso adicional, ¿marcaría una diferencia en su vida?

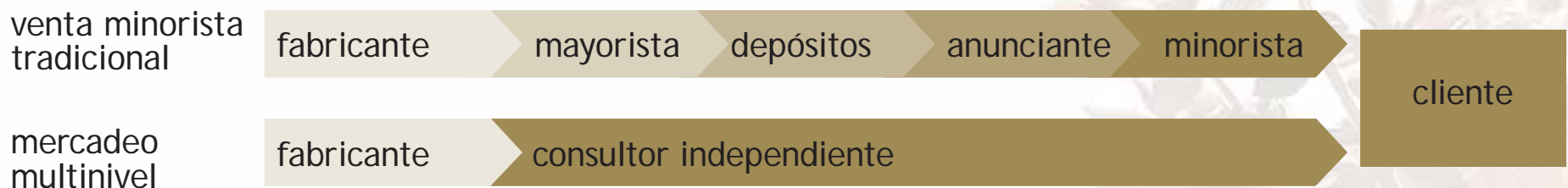


ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

El poder del mercadeo multinivel

Sistema de distribución de Arbonne International

El mercadeo multinivel es simplemente un sistema de distribución o forma de comercialización, que canaliza los productos del fabricante al consumidor, mediante una "red" de distribuidores independientes. Es un sistema maravillosamente eficaz que elimina al "intermediario" de la mayoría de las industrias.



ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

¿Por qué Arbonne?



La familia Arbonne está conformada por personas con diversos sueños, cada una con motivos propios para comenzar un negocio con Arbonne.

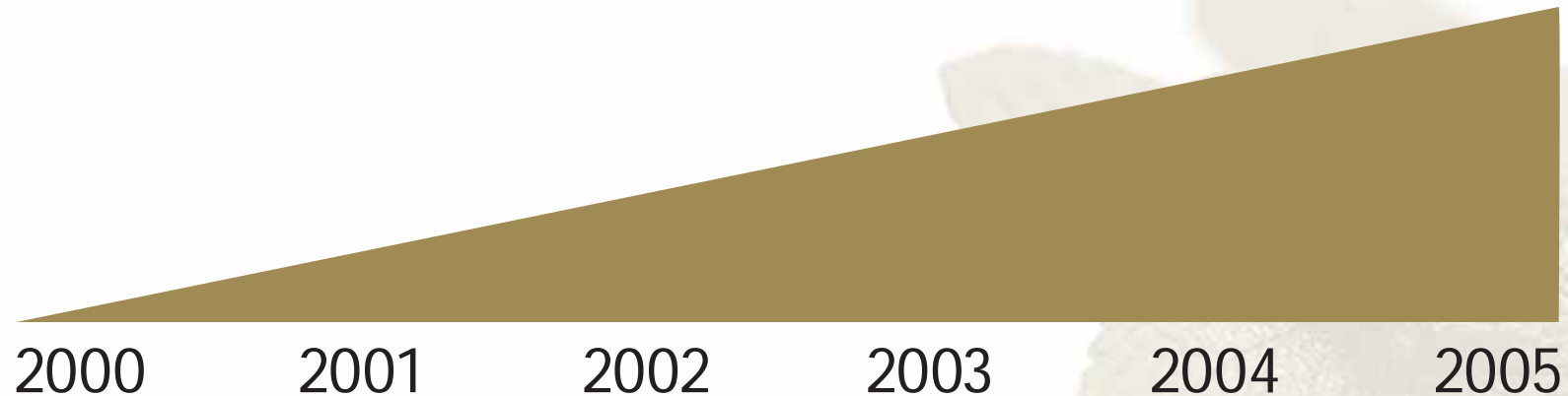
“Arbonne me ha dado la oportunidad de tener mi negocio en casa para estar cerca de mi familia, y me gana casi lo triple en Arbonne que en el trabajo que tenía antes. Me siento muy feliz de pertenecer a Arbonne porque la compañía basa sus mercadeo en relaciones de persona a persona para lograr un éxito juntos y de largo tiempo. Mi primer amor fueron los maravillosos productos y ahora tengo un sueño de ayudar a que otras personas encuentren el mismo éxito que yo he tenido.”

— ERVP Liz Kendall

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

Ventas de Arbonne

- ◆ 13.5% más de crecimiento en el 2001 que el año anterior
- ◆ 70.6% más de crecimiento en el 2002 que el año anterior
- ◆ 111.8% más de crecimiento en el 2003 que el año anterior
- ◆ 98.2% más de crecimiento en el 2004 que el año anterior
- ◆ ¡Vamos rumbo a batir el récord de crecimiento en el 2005!



¡Algo para que todos experimenten ganancias!



◆ Clientes

- productos de calidad superior
- especiales de productos
- excelente servicio al cliente y opciones convenientes para realizar pedidos

◆ Consultores

- 35% de ganancia
- gane dinero extra compartiendo los productos con familiares y amigos
- bonos, incentivos, viajes y especiales

◆ Liderazgo

- construya su organizaciones compartiendo el negocio con otros
- encuentre 4 personas con quien trabajar, ayúdelos a encontrar a 4 más

ARBONNE INTERNATIONAL

presentación del

Negocio

¡Comience YA con Arbonne!



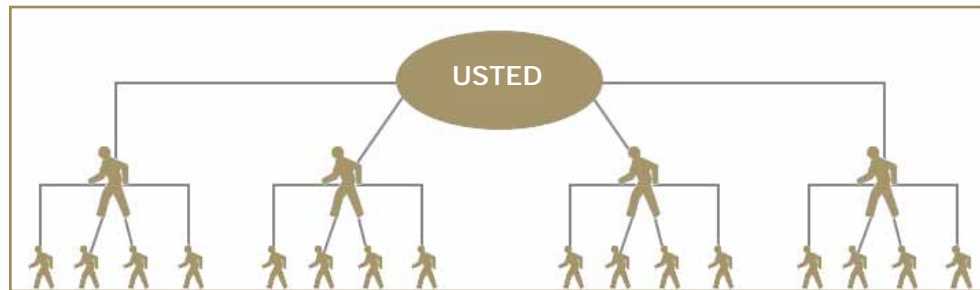
- ◆ Visualice su mercado
- ◆ ¿Con quién compartiría esta oportunidad hoy?

Arbonne está marcando una diferencia: ¡Con gente y productos fabulosos!

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

Construir un equipo

Una fantástica forma de aprovechar su tiempo



“Una mesa es más estable con cuatro patas.”

- ◆ Comience YA con Arbonne
- ◆ Siga el negocio y encuentre 4 personas que hagan lo mismo
- ◆ Ayude a esos 4 a encontrar 4
- ◆ ¡Tendrá 84 Consultores en su equipo!

Prepárese para el éxito

1. Plan de Visitas Diarias
2. Folder de Negocio y Productos
3. Encontrar a 10 Anfitrionas
4. Preparación Entrenamiento, y Metas para la Anfitriona
5. Presentación Atractiva del Regalo para Anfitriona
6. Fechar Presentaciones

Ganancias Por Presentación

Anfitriona	Sets	Ganancia en Efectivo *
1	4	\$372.00
2	8	\$744.00
3	12	\$1,116.00
4	16	\$1,488.00
5	20	\$1,860.00
6	24	\$2,232.00
7	28	\$2,976.00
8	32	\$2,976.00
9	36	\$3,348.00
10	40	\$3,720.00

* Ganacia basada en venta de \$266 por set y buena preparación de la anfitriona.

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

El Plan de Éxito de Arbonne

	Consultor	Distrito	Área	Región	Nación
Central	4%	8%	6%	3%	1%
1ª Generación		8%	6%	3%	1%
2ª Generación	El Consultor es el único nivel que no tiene profundidad. Una vez que pasa a Distrito, el 4% es reemplazado por el 8%	2%	1%	2%	1%
3ª Generación		1%	1%	2%	1%
4ª Generación					1%
5ª Generación					1%
6ª Generación					1%



“Con Arbonne ahora vivo la vida que antes solo soñaba vivir. Luego de 21 años en una corporación, hoy tengo fabulosas libertades. Tengo mas tiempo para mi esposo, para mi familia, para bellas amistades y para viajar — a demás de un buen ingreso! Mi esposo y yo apasionadamente les enseñamos a otros que con Arbonne sí tienen alternativas y que sí pueden obtener control sobre su vida y su situación económica.”

— Nancy Payne, Consultora Independiente y Vice Presidenta Regional, Dallas, Texas.

ARBONNE INTERNATIONAL

presentación del

Negocio

Mantenimiento en el Éxito

Posición	=	Requisitos
Distrito		\$2,500.00
Área		\$10,000.00
Región		\$40,000.00
Nación		\$160,000.00

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

¿Dónde se ve a sí mismo?



¿Negocio?



¿Producto?

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio

Paquete Essentials Sugerido

Esquema de opciones para inscripción como nueva consultora

Opción N.º 1		Opción N.º 2		Opción N.º 3		Opción N.º 4	
Inscripción \$ 29.00		Inscripción \$ 29.00		Inscripción \$ 29.00		Inscripción \$ 29.00	
LLEVA	PAGA	LLEVA	PAGA	LLEVA	PAGA	LLEVA	PAGA
\$100.00	\$65.00	\$250.00	\$162.00	\$700.00*	\$350.00	\$700.00	\$350.00
\$72.00**	\$0.00	\$100.00	\$20.00	\$72.00**	\$0.00	\$250.00	\$162.00
\$172.00	\$65.00	\$72.00**	\$0.00	\$772.00	\$350.00	\$100.00	\$20.00
		\$422.00	\$182.00			\$75.00*	\$0.00
						\$72.00**	\$0.00
						\$1197.00	\$532.00

* 700 de productos por solamente \$350 con el paquete RSVP.

** Regalo NutriMinC® REcover, crema de noche.

ARBONNE INTERNATIONAL

presentación del

Negocio

Paquete "REsultados" Sugerido para Presentaciones

	Valor de SRP	Costo al Consultor
4 paquetes NutriMinC® RE ⁹ con 4 NutriMinC® RE ⁹ Transforming Lifts	\$1,064.00	\$691.60
4 Paquetes de muestra del sistema NutriMinC® RE ⁹	\$152.00	Gratis
4 bolsos dorados para viaje a \$5 cada uno	\$40.00	\$20.00
Paquete Completo	\$1,256.00	
RV	\$1,064.00	\$711.60
El precio del Consultor después del descuento es \$711.60 (Can \$948.35)		
<p>Cuando adquiera un paquete de productos, Arbonne le aconseja que los use con fines de demostración.</p>		

Ahorro del 35% para el Consultor = \$372.40 Este pedido califica para las siguientes opciones:		
	Valor de SRP	Costo al Con.
(7) NutriMinC® RE ⁹ Body Care Systems por una Presentación	\$595.00	\$140.00
Recibe productos por un valor de \$400 al SRP por sólo \$80	\$400.00	\$80.00
Productos de bonificación (21) por \$ 5 \$100 + de un Consultor nuevo		
Producto gratis	\$72.00 *	Gratis
	* Asume que se elige NutriMinC® RE ⁹ Night Crème	
Subtotal de productos	\$2323.00	\$931.60
Cuota de inscripción del nuevo Consultor		\$29.00
TOTAL		\$960.60
No incluye impuestos ni envío		

ARBONNE INTERNATIONAL
presentación del
Negocio