

Wirausaha

Menjadi seorang wirausaha, bisa dikatakan gampang - gampang susah, tetapi niat dan keinginan anda menjadi wirausaha haruslah diasah lagi dan wajib hukumnya untuk dicoba.

Sudah senang dan merasa bangga menjadi seorang karyawan teladan, tentunya semakin membakar diri untuk siap menjadi wirausaha sukses. Berikut ini beberapa kiat yang bisa anda terapkan :

Bergaul

Tambah pergaulan anda, jalin sebanyak mungkin teman, sahabat dan orang baru di sekitar anda. Dari network pergaulan anda, akan terbuka peluang yang bagus untuk berkaca diri, membuka diri dan melihat potensi diri yang bisa anda pupuk dan kembangkan.

Berani Memulai

Berani memulai sesuatu bisnis dengan resiko 100 % di tangan anda, jangan berpikir gagal, tetapi berpikirlah sukses dan tidak ada salahnya untuk mencoba.

Berpikir

Terus berpikir positif ke depan dengan tantangan baru ini, melangkah dengan positif akan menjadikan diri anda semangat, mendapatkan supplement baru dalam hidup, ilmu dan tantangan bisnis.

Belajar

Jangan pernah berhenti belajar, lakukan belajar dengan mentor atau orang yang sudah berhasil di bisnis tersebut. Terus tambah ilmu anda dari hari ke hari.

Memimpin

Berani memimpin, setidaknya memimpin diri sendiri untuk disiplin waktu, disiplin diri menjalani kegiatan / rutinitas sehari - hari. Kapan anda harus bekerja, kapan anda harus berbisnis, kapan anda harus istirahat. Pemimpin yang besar dan terkenal, biasanya mereka pandai dalam mengatur diri dan siap juga untuk dipimpin.

Mencintai

Cintai semua pekerjaan anda, nikmati semua proses yang anda alami. Semakin sayang anda terhadap bisnis tersebut, semakin terbuka jalan menuju keberhasilan.

Tekun

Jangan pernah goyah diterjang badai kebosanan, peluang baru ataupun ajakan baru dari teman anda. Terus maju dengan komitmen kuat anda, terus bergerak dan fokus.

Bersyukur

Syukuri segala nya, perjuangan anda, proses anda belajar dan hasil yang anda raih. Sekecil apapun hasilnya, itu adalah sebuah berkah yang wajib di syukuri, semakin besar rasa syukur anda, semakin lebar pintu rezeki dibuka. Untuk mendapatkan usaha yang cocok dan menghasilkan banyak uang, kadang dibutuhkan pengorbanan uang, tenaga yang cukup besar.

Prinsip 5M

Mengamati - Mengikuti - Meniru - Menambahi - Mempromosikan

Karyawan

Menjadi seorang karyawan yang teladan, disenangi boss & teman di kantor, dapat penghargaan, naik gaji cepat, dapat bonus banyak, kesempatan dapat promosi / naik pangkat juga cepat.

Apa resepnya, gimana caranya ? gampang saja sebenarnya, tetapi susah untuk dijalankan. Susah bagi mereka yang kurang fokus dan tidak memiliki target dalam bekerja. Gampang bagi mereka yang berpikir positif dan punya target dalam bekerja.

Ini lho resepnya, kami buka semuanya ...!

Siap diperintah Atasan

Tanpa banyak gerutu, anda siap sedia diperintah oleh boss dan lakukan semaksimal mungkin pekerjaan itu. Kalau bisa melebihi dari apa yang ditugaskan, sehingga pencapaian anda selalu maksimal.

Disiplin

Dalam menjalankan tugas, disiplin waktu sangat penting. Anda semakin enak menjalankan pekerjaan jika waktu anda benar - benar teratur. Semakin anda pandai mengatur waktu, mobilitas anda tak terkalahkan.

Kreatif & Rajin

Jangan jadi robot, ide kreatif anda wajib dikembangkan, sikap Rajin dalam bekerja penting sekali. Banyak orang bekerja dengan rajin, tetapi melupakan kreatifitas, jadi yang ada adalah monoton dan bosan.

Berani Bersaing

Bersaing dengan yang lain ? kenapa tidak ! asalkan anda selalu dalam konteks positif dan sikap yang berani untuk maju dan berkompetisi secara wajar dan jujur.

Loyal

Jangan suka berhitung atau pilih - pilih tugas, lebih baik loyal kepada perusahaan, pulang agak telat dan coba gunakan waktu ini untuk belajar banyak dengan atasan anda.

Profesional

Apapun keputusan nya, sikap profesional anda mutlak. Jangan sekali - kali memunculkan sikap negatif anda, hal ini akan menjadi bomerang dikemudian hari.

Berjiwa besar

Kalau kalah bersaing, jujur saja akui itu. Toh waktu terus berjalan dan anda tidak berada di bawah terus, sikap legowo dan introspeksi diri sangatlah penting. Evaluasi diri anda dengan benar, tingkatkan lagi potensi diri anda.

Memutuskan sebuah kesimpulan yang ber ujung pada nasib, hoki dan takdir adalah sebuah keputusan final, dan itu tidaklah mutlak 100 %. Jadi jangan humkum diri anda dengan perkataan sudah nasibnya...

Trik naik pangkat ?

Teknik ini sudah dibuktikan oleh banyak orang sukses. Andapun bisa mencobanya sekarang :

Tempel Boss

Menempel boss bukan berarti untuk cari muka, menjilat dan cari celah kosong. Orang lain akan bilang begitu kalau anda tidak memiliki keahlian atau ketrampilan khusus. Jadi ubah cara pandang orang lain itu dengan skill dan kemampuan anda yang menonjol.

Berani berpendapat

Coba berani berpendapat, orang yang cepat naik pangkat biasanya kritis, berani berargument positif dan care terhadap setiap soal. Biasanya boss selalu senang hal ini, siapa tahu anda jadi target utamanya.

Beda

Kalau di tempat kerja anda diwajibkan kerjasama dan kompak dalam bekerja, itu tidak berarti anda semua harus sama. Coba miliki ciri sendiri, sedikit beda dari yang lain, misalnya : dari cara berpakaian, sikap dan keahlian tambahan. Siapa tahu pas pemilihan juga diadakan voting, nah...kebanyakan orang pasti memilih sesuatu yang beda tersebut. Untuk melakukan suatu pembaharuan, biasanya boss perlu yg sedikit beda, tampil percaya diri.

Punya Ciri Khas

Punyai keahlian khusus, ada ciri khas nya dan jarang rekan anda memiliki keahlian itu, kemana mana anda selalu dicari dan dimintai tolong. Semakin banyak orang lain minta tolong, semakin menjual anda.....

Ide baru

Tumbuhkan ide baru, jangan miskin ide. Belajarlah sesuatu yang bisa membangkitkan semangat diri anda, walaupun kadangkala ide anda tidak diterima oleh atasan/ boss, setidaknya Ide baru ini sangat bermanfaat bagi diri anda sendiri untuk pengembangan kreatifitas.

Pengusaha

Jika anda sudah membuka suatu usaha, maka boleh orang lain memanggil anda seorang pengusaha kan ? sebagai seorang pengusaha, tentunya memiliki kiat dan trik sendiri agar bisa terus maju dan berkembang.

Berikut ini sebuah tips singkat sebagai seorang pengusaha, tips ini cocok untuk anda yang baru memulai dan ingin mencari ceruk pasar yang ingin anda menangkan.

Brand / Kualitas Merk

Teliti dan perhatikan merk dagang anda, mudah dikenal, mudah di ingat dan gampang diucapkan, dieja oleh publik. Bikin merek yang sesuai dan mudah di ingat pasar.

Produk

Produk anda harus berkualitas dan lebih bagus dari kompetitor anda.

Harga

Perhatikan permainan harga yang anda terapkan.

Layanan / service

Service yang anda berikan harus beda dan lain dari kebanyakan orang, bikin sesuatu yang menarik dan surprise.

Ciri khas

Berani tampil beda,..... sesuatu yg beda dan membikin orang melotot adalah hal yang bagus untuk menarik pembeli, mencoba produk anda.

Diskon / Bonus

Berikan diskon atau bonus tambahan untuk mengikat pelanggan.

Kompetisi

Berani berkompetisi secara sehat dan terbuka dengan pesaing anda, gunakan ajang ini untuk introspeksi dan perbaikan.

Pro aktif

Aktif dalam kegiatan pameran dan melakukan survey pasar secara berkala, lihat komentar pasar dan dapatkan testimonial dari pelanggan anda.

Promosi

Promosi produk jangan pernah berhenti

Evaluasi

Lakukan evaluasi, apa yang sudah dicapai dan dibagian mana yang perlu ditingkatkan. Melakukan evaluasi secara berkala akan semakin memantapkan langkah terjangkau anda dalam berbisnis.