

*Currículo:*

Con mi experiencia en la Gerencia de Ventas y en el manejo de personal, he demostrado mi habilidad para desarrollar Mercados, introducir nuevas gamas de productos y ayudar a la red de distribuidores a cumplir con los presupuestos de ventas. Ofrezco una amplia base de experiencia y la visión para ayudar a compañías líderes, con objetivos de mejorar resultados.

Mis logros en la Gerencia de Ventas son;

- ✓ Planeación estratégica de ventas y directrices para el lanzamiento de una nueva gama de productos en el Occidente del país.
- ✓ Investigación de mercado para fijar los precios de venta redituables.
- ✓ Presentaciones de técnicas de ventas para capacitar a los vendedores.
- ✓ Aumento de ventas, mediante la implementación de plan de incentivos a vendedores y comisionistas.
- ✓ Crecimiento sostenido del Market Share en segmento especializado, mediante prospección de nuevos clientes y distribuidores.
- ✓ Proporcionar presencia técnica en exposiciones, presentaciones y juntas de negocios con clientes usuarios.
- ✓ Trabajo en equipo con los ingenieros de campo y los gerentes de mercadotecnia para la resolución de problemas.

Junto con mi visión para fijar metas y planes de trabajo, he demostrado mi habilidad para agrupar y apoyar equipos de trabajo que permitan una rentabilidad y crecimiento de las empresas.